

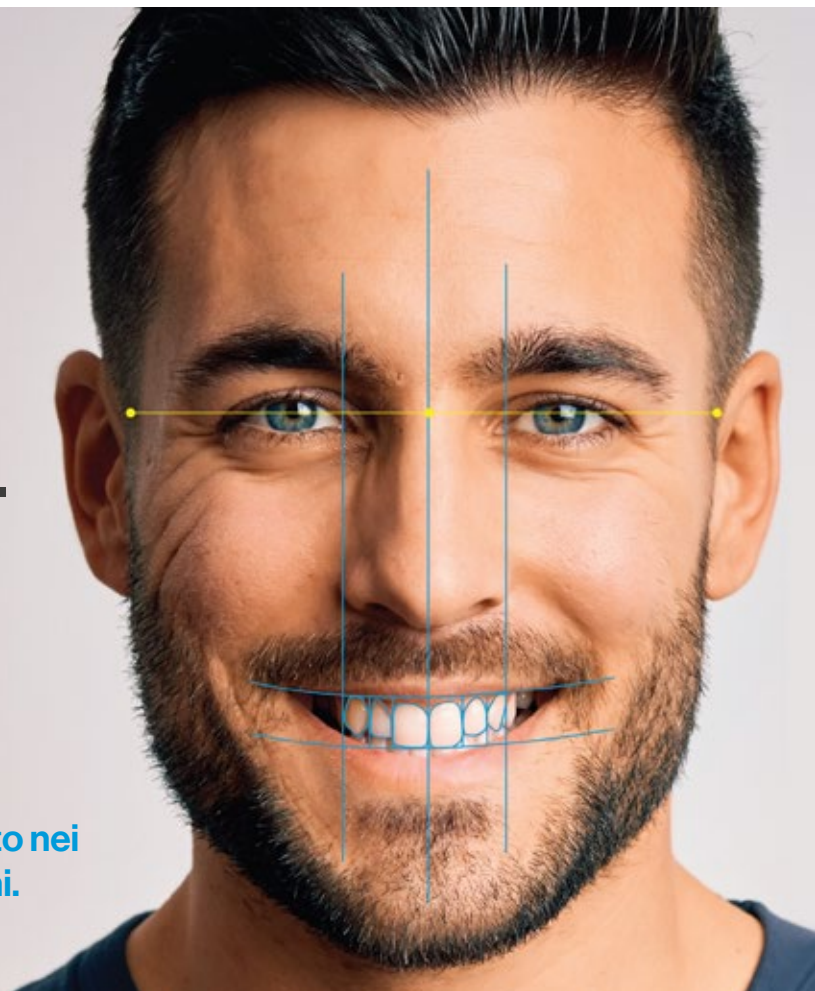
INFODENT[®]

MENSILE D'INFORMAZIONE MERCEOLOGICA DENTALE

invis e'
il futuro della
pianificazione
orto-restaurativa.

Invisalign Smile Architect[™]

Trasforma le procedure invasive del passato nei
trattamenti minimamente invasivi di domani.



Invisalign Smile Architect[™] è la prima soluzione di Smile Design nel suo genere, che combina allineamento dentale e pianificazione restaurativa in un'unica piattaforma, promuovendo una salute orale duratura.

align © 2023 INVISALIGN, ITERO e CLINCHECK, tra gli altri, sono marchi e/o servizi Align Technology, Inc. o di una delle sue consociate o società affiliate e possono essere registrati negli Stati Uniti e/o in altri Paesi. M10765



IN QUESTO NUMERO A CONFRONTO:

SOFTWARE:
GESTIONALI STUDIO
GESTIONALI LABORATORIO



infodent.it

Deflex[®]
LA PROTESI DA INDOSSARE
www.1flex.it

LA SOLUZIONE PER I DISTURBI TEMPORO-MANDIBOLARI



VELVET TMJ

CAMPI DI APPLICAZIONE

Tessuti del sistema
stomatognatico

Microcircolo

Osteoarticolare

Legamenti

Muscolare

Mucose

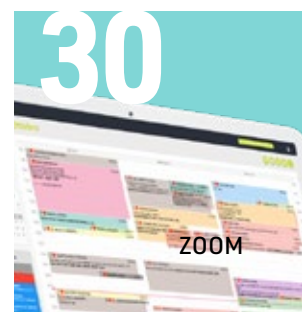
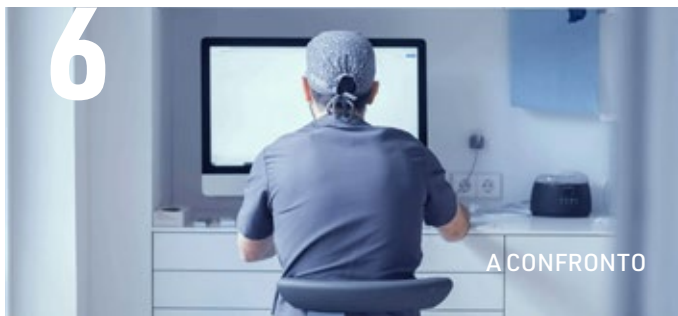


Distribuito da **TOP QUALITY MEDICAL S.r.l.**

Via G. Sorel, snc - 06012 Città di Castello (PG) - Italia
T +39 075 8684360 info@topqualitymedical.it
P.I. 03615070541 REA PG-302027

WWW.TOPQUALITYMEDICAL.IT





6 **A CONFRONTO**
Software gestionale da studio

A TU PER TU

- Il software gestionale per lo studio dentistico: la chiave di una conduzione corretta e produttiva.

Intervista a Filippo Ivani

TABELLE DI COMPARAZIONE

APPROFONDIMENTI

- OrisDent è il tuo Partner ideale per la crescita e il successo del tuo studio.
- UNO, il software innovativo per studi innovativi!

26 **A CONFRONTO**
Software gestionale da laboratorio

A TU PER TU

- Il gestionale per Odontotecnici: uno strumento da scegliere con attenzione.

Intervista a Roberta Maggi

TABELLE DI COMPARAZIONE

APPROFONDIMENTI

- Ottimizza la gestione del laboratorio e scambia informazioni con lo studio.

15

PAGINE DI ODONTOIATRIA DIGITALE

DENTALTECH

A CURA DI DIGITAL DENTISTRY SOCIETY

- #fulldigitalprosthodontics
 Il flusso di lavoro digitale da scansione intraorale
Francesco Mangano
- Una sfida "Epica".
Nicola Palladino, Dr. Mario Imburgia, DDS
- Tecnologie additive e sottrattive. Quale sarà la goldstandard nel prossimo decennio.
Francesco Biaggini
- Flusso digitale in protesil: Quali le maggiori novità in arrivo?
Intervista a Francesco Biaggini



30 **ZOOM_NOVITÀ MERCEOLOGICHE**

32 **DALLE AZIENDE**

38 **ATTUALITÀ DENTALE**

42 **PILLOLE DI ECONOMIA&FINANZA**

44 **AGENDA**
 Calendario dei Congressi e dei Corsi
 Aprile/Maggio 2023



MENSILE D'INFORMAZIONE MERCEOLOGICA DENTALE

Mensile d'informazione merceologica dentale

ANNO XXXV - n. 03/2023

Copyright © Bplus S.r.l.

Registrazione del Tribunale di Viterbo

n. 341 del 7/12/1988

Direzione e Redazione

Direttore Responsabile: Riccardo Chiarapini
chiarapini@infodent.it

Direttore Editoriale: Gisella Benedetti
gisella.benedetti@bplus.srl

Coordinatore Editoriale: Diana Carbonetti
diana.carbonetti@bplus.srl

Consulenza Redazionale: Federica Panuccio
federica.panuccio@bplus.srl

Redazione Scientifica

Dr. Francesco Mangano

Hanno collaborato a questo numero

Nicola Palladino, Prof. P. A. Cioffi, Francesco Biaggini,

Dr. Mario Imburgia, Filippo Ivani, Roberta Maggi.

Editore



Bplus srl

Strada Teverina 64D - 01100 Viterbo

T. 0761.393.1 - info@bplus.srl - www.bplus.srl

Marketing e pubblicità

info@infodent.it - T. 0761.393327

Stampa

Graffietti Stampati snc

S.S. Umbro Casentino Km. 4,500 - Montefiascone (VT)

Spedizione

Poste Italiane S.p.A. - Spedizione in abbonamento postale

70% Roma C/RM/15/2018. Contiene IP e gadget.

Una copia Euro 0,77 - Tiratura presente numero 11.800

Per informazioni

info@infodent.it - T. 0761.3931

ANES ASSOCIAZIONE NAZIONALE
EDITORIA DI SETTORE



Testata associata ANES. Bplus s.r.l. dichiara di accettare, senza riserve, il codice di autodisciplina della comunicazione commerciale. Dichiara altresì di accettare la competenza e le decisioni del comitato di controllo e del giuri dell'autodisciplina della comunicazione commerciale, anche in ordine alla loro eventuale pubblicazione.

ELENCO INSERZIONISTI

Copertina

Invisalign - www.invisalign.com

Approfondimento a pag.32

Banner Copertina

1 Flex - www.1flex.it

IV Copertina

Zeiss - www.zeiss.it

• Il cop.	Top Quality	• 35	Caes
• 5	Bplus	• 33	Biseco
• 13	GMG	• 37	Amann Girrbach
• 13 e 29	Orisline	• 38	Innova Dentale
• 14	Dental Trey	• 39	BTI
• 14	Zanartzentrum	• 41	Dental Today
• 25	DDS	• 44	GMT
• 29	SG Service	• III cop.	Promunidi

AVVERTENZE IMPORTANTI

L'assenza di alcuni prodotti all'interno della rubrica di INFODENT® "A Confronto" è da attribuire alla mancata comunicazione dei dati da parte delle case produttrici/importatrici. I dati e le informazioni presenti nella sopraccitata rubrica e negli approfondimenti ad essa collegati, sono forniti dalle aziende produttrici e/o importatrici e/o distributrici, le quali si assumono completa responsabilità sulla veridicità e correttezza dei dati trasmessi alla redazione. INFODENT® si dichiara esente da ogni responsabilità relativa alle dichiarazioni, ai prezzi comunicati dalle aziende e da eventuale esclusiva di importazione o commercializzazione dei prodotti. Le aziende che forniscono alla redazione di INFODENT® dati tecnici sui prodotti pur non avendone la legittimità, si assumono ogni responsabilità nei confronti di un'azienda terza che si senta lesa o subisca danni da tale pratica. Eventuali rimostranze in merito dovranno essere rivolte DIRETTAMENTE all'azienda responsabile di aver fornito dati inesatti (vedi voci "Produttore o "Fornitore dati tecnici"). La rubrica "A Confronto" ha la sola finalità di informazione giornalistica, non di repertorio, non ha pretesa di esaustività e non vuole esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è invitato a non interpretare come una scelta redazionale l'elencazione di prodotti o la mancata citazione di altri.

INFORMATIVA PRIVACY

Questa rivista ti è stata inviata tramite abbonamento gratuito, l'indirizzo in nostro possesso verrà utilizzato per: l'invio della rivista stessa e di altre riviste - l'invio di proposte di abbonamento - l'invio di informazioni tecniche e commerciali - la divulgazione di eventi formativi e promozionali - la cessione degli stessi a terze aziende per le medesime finalità. In ogni momento potrai esercitare i diritti di cui all'art. 7 del D. Lgs 196/2003, e ottenere la cancellazione, la rettifica, l'aggiornamento e l'integrazione dei tuoi dati, nonché opposti al loro utilizzo per le finalità sopra indicate. Qualora venisse esercitato il diritto alla cancellazione lo stesso comporterebbe il mancato invio della presente rivista. Il titolare del trattamento dei dati è Bplus srl, editore di INFODENT® con sede in Viterbo, Strada Teverina Km 3,600, nella persona del suo legale rappresentante.

AVVERTENZE REDAZIONALI

La redazione non restituisce il materiale utilizzato.

Curiosi?



Sta arrivando il momento. È ora di cambiare.

COMING SOON

IL SOFTWARE GESTIONALE per lo studio dentistico: la chiave di una conduzione corretta e produttiva

Il gestionale, se ben studiato, oltre a semplificare l'attività quotidiana dello studio, può rivelarsi un vero e proprio centro di controllo per tutto ciò che ruota intorno alla professione odontoiatrica. Ne parliamo con Filippo Ivani.

Al dentista serve davvero un software gestionale specifico per lo studio?

Sì, il software gestionale per lo studio permette di avere un miglioramento dei processi di gestione e un'efficienza maggiore del proprio staff, senza dimenticare che con un gestionale avanzato è possibile anche organizzare attività di marketing tramite WhatsApp.

Tutti i gestionali si integrano e interagiscono con i molteplici aspetti di uno studio moderno?

Non tutti. Molti permettono di avere funzionalità importanti come la firma grafometrica con certificato di validità legale per la firma dei documenti dello studio o strumenti per analizzare in maniera automatica i dati economici così da verificare che lo studio sia redditizio. Avere un controllo a 360° del proprio studio, all'interno di un unico software gestionale, è la chiave per una gestione corretta e profittevole.

È utile assicurarsi che il gestionale sia aggiornato e allineato con gli sviluppi della professione medica?

Avere un software gestionale aggiornato è fondamentale: pensate solo agli aggiornamenti di legge

come l'invio delle ricevute sanitarie, al Sistema Tessera sanitaria prima annuale e poi semestrale, alle fatture elettroniche per gli odontoiatri che devono emettere fatture di consulenza e infine l'arrivo della nuova normativa GDPR 2016/679 per la Privacy che ha cambiato radicalmente la conservazione dei dati del paziente. Pensare di utilizzare il cartaceo per cartelle cliniche, agenda, preventivi e fatture si traduce nel ridurre sensibilmente la propria attività medica per occuparsi della burocrazia con un costo maggiore per assumere più personale. Con il software gestionale queste attività sono semplici e rapide.

L'uso del gestionale influisce sull'approccio alla professione? In che modo?

Un gestionale influisce parecchio sull'approccio professionale, sia da un punto di vista clinico, sia di ritorno di immagine. Qualsiasi paziente è attratto dalla professionalità e dalle tecnologie moderne. Avere un gestionale con il lettore tessera sanitaria è molto utile per velocizzare i processi di gestione del paziente: con un semplice click è possibile acquisire nel software tutti i dati contenuti nella tessera sanitaria senza errori. Poter dare un tablet al proprio paziente per compilare autonomamente l'anagrafica, l'anamnesi e firmare i consensi e altri documenti, velocizza le procedure e aumentare la qualità dello studio.

Come si adatta il gestionale alle esigenze del singolo professionista?

Ogni professionista ha le sue esigenze e il gestionale deve essere in grado di adattarsi. Ci sono software gestionali che hanno diverse versioni, ognuna adatta ad ogni tipologia di studio: versioni base che permettono una gestione completa del ciclo di cura del paziente per informatizzare lo studio e altre versioni più avanzate che permettono la gestione completa con funzionalità importanti come la gestione delle immagini e collegamento automatico a





Filippo Ivani

Marketing Manager ConfiDent
software gestionale (Media Lab S.p.A.)

Classe 1992, laureato in Economia aziendale a Genova con un Master in marketing e comunicazione. Dopo gli studi inizia a lavorare per Media Lab S.p.A., software house che sviluppa e vende software per il settore dentale. La passione per la comunicazione e la gestione aziendale lo portano a seguire gli studi dentistici dalle prime fasi di approccio al software gestionale fino all'utilizzo avanzato con strumenti di marketing.

qualsiasi software di radiografie digitali, le statistiche avanzate, la gestione del magazzino, la gestione del calcolo del compenso per il collaboratore esterno, la gestione delle fatture fornitori e la gestione delle scadenze dei pagamenti sia da parte dei pazienti sia verso i fornitori.

Qual è la differenza tra gestionale in Cloud e non in Cloud?

La differenza tra un gestionale in Cloud e uno residenziale è molto semplice e bisogna rispondere ad una domanda "Voglio utilizzare il mio software gestionale anche al di fuori dello studio?" Se la risposta è "Sì" allora un gestionale in Cloud è la soluzione. La versione in Cloud è fondamentale anche per chi possiede più studi e vuole avere una gestione integrata ovunque si trovi. Molti potenziali clienti mi presentano domande sulla sicurezza dei dati nella versione in Cloud: il primo punto fondamentale è chiedere alla software house il luogo dei server dove sono contenuti i dati dello studio. Questo perché avere i dati in server europei è una prerogativa di legge e anche una sicurezza in più. Nella versione residenziale la sicurezza e i backup dei dati sono di competenza dello studio. La software house che fornisce il software gestionale deve inserire nel contratto di acquisto chi è il proprietario dei dati e soprattutto garantire la piena disponibilità dei dati in qualsiasi momento da parte dello studio. Troppe volte ho visto software house che rendevano la conversione dei dati da un gestionale ad un altro un'impresa impossibile, senza fornire i dati dei pazienti del proprio studio.

Cosa si intende per "attività marketing" quando si parla di gestionale per lo studio odontoiatrico?

Un gestionale per lo studio dentistico non è solo ana-

grafica paziente e ciclo di cura: oggi si passa molto tempo con lo smartphone in mano e lo studio può inviare, direttamente dal software gestionale, campagne marketing informative su cure specifiche, oppure attivare campagne di comunicazione per promozioni, inviare messaggi per ripresa cure e attivare i pazienti "dormienti". Tutte queste attività possono essere organizzate direttamente dal software gestionale attraverso WhatsApp® e in maniera minore tramite Newsletter via e-mail e sms.

La gestione del personale all'interno dello studio dentistico: come si configura il gestionale?

Un software gestionale permette di accedere ai dati tramite un account personale e i livelli di autorizzazioni possono essere diversi in base alla figura di riferimento, per esempio ad un collaboratore esterno possono essere limitate o impediti le funzionalità riferite alla parte contabile o ai preventivi; a chi è in fase di segreteria la possibilità di cancellare i pazienti e così via. Il software gestionale permette anche di calcolare in automatico il compenso dei collaboratori esterni, calcolare quale collaboratore rende di più allo studio e fare confronti tra i vari medici sui tempi di esecuzione delle prestazioni.

A parer suo, perché alcuni professionisti non hanno ancora deciso di utilizzare il software?

Il motivo principale è il tempo. Molti professionisti credono che istruire il proprio staff sull'utilizzo del software gestionale richieda tantissimo tempo e un dispendio enorme di energie. In realtà è il contrario proprio perché un software gestionale migliora la produttività dello studio e aiuta l'assistente e la segreteria ad ottenere, in tempo reale, tutte le informazioni necessarie del paziente, senza dover sfogliare pagine di documenti o passare molto tempo alla ricerca delle cartelle del paziente.

È importante per lo studio affidarsi ad una software house con esperienza nel settore odontoiatrico, con un team dedicato sia all'assistenza tecnica post vendita, sia alla formazione del personale. Questa è la chiave per uno studio dentistico che decide di acquistare un software gestionale.

A CONFRONTO GESTIONALI DA STUDIO

Prodotto	AlfaDocs	Biosfera Software	Confident Basic,Pro,Full,Cloud
Produttore	AlfaDocs GmbH	Biosfera srl	Media Lab spa
Cartelle gestite	Stato dentale, stato parodontale, piani di cura, diario clinico, documenti e anamnesi	Clinica, parodontale, ortodontica	Clinica, dentale, parodontale, gnatologica, ortodontica, ortognatodontica
Gestione	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti ritenuta acconto, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici, sondaggio parodontale	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
Acquisizione e gestione delle immagini	Si da file o da fotocamera del dispositivo usato. Gestione immagini radiologiche	Si importazione file, interfaccia twain, crea cataloghi, keywords, editor immagini	Si da radiografie, panoramiche, webcam, scanner, telecamera, elaborazione avanzata immagini, gestione immagini, formato dicom, collegamento con software di pianificazione implantare implant 3D
Integrazione con palmare/smartphone/tablet	Si, essendo 100% in cloud	Si su tablet con dati sincronizzati onsite	Si tramite importazione delle immagini
Acquisizione modelli 3D	✗	✓	✗
Gestione magazzino	Carico e scarico e contabilità inerente al magazzino	Carico, scarico, scorta minima, scadenzario, inventario	Movimentazione carico e scarico, valorizzazione, inventario, calcolo scorta minima, gestione ordini a fornitori
Invio automatico messaggi whatsapp	✓	✓	✓
Impegni/riassunto operatività giornata	✓	✓	✓
Back up automatico dei dati	✓	✓	✓
Statistiche studio	Si, sezione di analisi dedicata all'andamento dello studio, operatività, prestazioni	Si incassi spese, produzione operatori, debitori, punto pareggio, listino profittabile, budget, controllo acquisti, cruscotti, bep, preventivi	Si, avanzate con ricerca per pazienti, prestazioni, agenda, fatturato, studi di settore, incassi e acquisti, report giornaliero, report per incassi/eseguito, report pazienti
Preventivo multimediale	✓	✗	✓
Firma grafometrica	✓	✓	✓
APP IOS/Android	✗	✓	✓
Lettura Carte CNS	✓	✓	✓
Recupero dati da altri gestionali	✓	✓	✓
Verifica inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	✓	✓	✓
Collegamento ai principali radiografici digitali	Si con tutti i principali	Si tramite interfaccia twain, per alcuni modelli collegamento diretto al database	Si con tutti i sistemi di videoradiografia
Tempo esistenza programma (anni)	8	19	27
Trattamento dati a norma GDPR2016	✓	✓	✓
Invio/ricezione e-fattura allo SDI	✓	✓	✓
Prezzo di listino*	A partire da Euro 49,00/mese pacchetto base	A partire da Euro 1.370,00	Da Euro 389,00-1.950,00 A partire da euro 59,00/mese (cloud)
Info azienda	www.alfadocs.com	Tel. 0541.393561 www.biosferasoftware.it	Tel. 0187.517775 www.mlsww.com

LEGENDA: + approfondimento ✚ focus prodotto ✖ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

Dentina	Dentus	Facile.net	FELG Dent
CompuNet & Partner srls	jErgoSoft	Infomedica srl	FELG Software Sp. z o.o.
Clinica, parodontale e ortodontica	Parodontale, ortodontica (invisalign), cartella clinica grafica e tabellare	Parodontale, ortodontica, personalizzabile	Anamnesi, consensi, diagramma, piano di cura, scheda clinica, scheda parodontale, prescrizioni, certificati, ricette mediche, foto-rx, file paziente
Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici, altro	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici, sondaggio parodontale	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici, sondaggio parodontale	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
Fotografia digitale, scanner, telecamera, da archivio esterno	Si permette di acquisire foto, PDF e immagini di radiografia provenienti da software di terzi parti	Si visualizzatore gratuito per archiviazione di immagini associate al paziente con IMAGE.net registro radiografico automatico, funzioni di import, drag & drop multiplo, altro	Si integr. con i Software RX. Caricamento immagini dal PC o dall'APP. Tutto visibile in Cloud
Si tutti gli smartphone e tablet-PC	Si visualizzazione su tablet come schermo secondario, integrazione WhatsApp	Si software utilizzabile direttamente su Tablet (Windows). Utility di compilazione Anamnesi Paziente con tablet Wifi	Si dall'app mobile si può accedere all'agenda, pazienti, visite, fatture, rapporti e altro
✓	✓	✓	✓
Carico, scarico, scorta minima, fornitori, scadenze prodotti, HIBC (Healthcare Barcode con lettore di codice a barre, rintracciabilità prodotti/lotto)	Predisposizione per gli ordini del materiale mancante, materiale ordinato e non ancora ricevuto, materiali scaduti	Carico scarico con codice a barre e/o qr code, tag rfid, stampa sottoscorta, scorta minima, ordine a fornitore (normale ed urgente)	Articoli con specifiche, distr., foto e barcode, cronologia e generazione file degli ordini
✓	✓	✗	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
Si, numerose statistiche contabili e gestionali, export vs Excel, PDF ecc.	Si riepiloghi delle prestazioni, delle parcelle emesse, dei preventivi, dell'elenco pazienti, delle prescrizioni di laboratorio, dei pazienti insolventi con grafici ed esportazioni dei dati	Si più frequenti già configurate, altre personalizzabili sui dati inseriti	Si costi e ricavi, visite e stato pagamenti, prest. eseguite, ricavi generati dai medici e altro
✗	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✗	✗	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
Si Kodak/Trophy, Sirona, MyRay, Durr, Instrumentarium, Planmecca ecc.	Si Gendex, Trophy, Kodak Imaging, Romexis Carestream e e Altri integrabili via linea di comando	Si lettura diretta mediante driver twain, interfaccia con rx library, collegamento con i principali software di diagnostica	Si integrazione con la maggior parte dei produttori Software RX presenti sul mercato
30	23	32	9
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✗
A partire da Euro 70,00/mese (diritto d'uso), da euro 2.400,00 (acquisto)	A partire da euro 41,40/mese	A partire da euro 72,78/mese nella formula all inclusive	A partire da euro 80,00/mese
Tel. 338.4888004 www.dental-software.it	Tel. 011.9947885 www.dentus.it	Tel. 039481604 www.imedia.it	Tel. 02 21119068 www.felgdent.it

* I prezzi si intendono al netto di IVA

A CONFRONTO GESTIONALI DA STUDIO

Prodotto	Formatdental	Geod XP (Bas, Std, Pro)	Horizon Blue
Produttore	Tooseido srl	AlbaSoftware di Colombo A.	Caes Software srl
Cartelle gestite	⊗	Clinica, parodontale, gnatologica, ortodontica	Odontoiatrica, ortodontica, implantologica, parodontale, clinica generale, oculistica, medicina estetica
Gestione	Richiami, solleciti o fattura proforma, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici, altro	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
Acquisizione e gestione delle immagini	Si caricamento e gestione immagini	Si tutte le immagini ed i file multimediali, cataloga i file per paziente e per genere, modifica l'aspetto grafico a livelli consentendo il roll-back all'immagine originale	Acquisizione da file o direttamente da apparecchio
Integrazione con palmare/smartphone/tablet	Si agenda online	Si totale con tablet PC; sinc. agenda e anagrafica con Google Calendar/Contacts	Si possibilità di sincronizzare l'agenda
Acquisizione modelli 3D	✗	✗	✗
Gestione magazzino	⊗	Schede fornitori, fatture acquisto e scad. pagamenti, carico e scarico automatico per prestazione, scorta minima, sottoscorta, valoriz. magazzino, scadenze prodotti	Carico, scarico, ordini, materiali sotto scorta
Invio automatico messaggi whatsapp	✗	✓	✓
Impegni/riassunto operatività giornata	✓	✓	✓
Back up automatico dei dati	✓	✓	✓
Statistiche studio	Si, piani di cura, fatturato, studio di settore, incassi, sospesi di pagamento	Si bilancio paziente, storico paziente, storico cure, cure e compensi operatore, cure totali, pazienti senza cure, statistiche fatturato, analisi costi/prestazioni	Si, produzione, incassato, fatturato, reddito, ecc
Preventivo multimediale	✗	✗	✗
Firma grafometrica	✗	✓	✓
APP IOS/Android	✗	✗	✗
Lettura Carte CNS	✓	✓	✓
Recupero dati da altri gestionali	✓	✓	✓
Verifica inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	⊗	✓	✗
Collegamento ai principali radiografici digitali	✗	Si con le cartelle radiografiche dei principali software di gestione del sensore RVG e dell'ortopantomografo. Collegamento contemporaneo con più di un programma RVG	Si Durr, Carestream, VixWin, ecc. Tutti i dispositivi con driver Twain
Tempo esistenza programma (anni)	10	20	16
Trattamento dati a norma GDPR2016	✓	✓	✓
Invio/ricezione e-fattura allo SDI	✓	✓	✓
Prezzo di listino*	Euro 790,00 primo anno, 340,00 dal secondo anno	A partire da euro 960,00 a euro 1.890,00. A partire da euro 684,00 a euro 1.344,00 (lic. competitive)	A partire da euro 197,00/anno iva inclusa
Info azienda	Tel. 0931.453739/342.0622472 www.formatdental.it	Tel. 039.604.09.09 www.albasoftware.it	Tel. 06.94316041 www.caes.it

LEGENDA: ⊕ approfondimento ⊕ focus prodotto ⊗ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

	+	+	
Infostudio	OrisDent Air	OrisDent Q	SWdental
TecnoMobile	Orisline	Orisline	PNG
Generica, implantologica, parodontale, ortodonzia	Clinica e situazione preesistente	Clinica, parodontale, ortodontica, igiene, gnatologica	Ortodontica, gnatologica, parodontale con vocale, implantologica
Richiami, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenziario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti ritenuta acconto, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti ritenuta acconto, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico + ricetta elettronica, consensi informati, scadenziario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenziario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale
Si da telecamera, fotocamera, app Android	✓	Si da fotocamera, telecamera endorale e radio videografia	✓
Si agenda appuntamenti in sincronizzazione automatica, anamnesi su tablet	Disponibile su smartphone tablet e qualsiasi device connesso ad internet	Si agenda web sempre sincronizzata, MySmile l'app per comunicare da OrisDent con il paziente da smartphone iOS e Android	Si permette di sincronizzare l'agenda con il calendario di Google e la gestione anamnesi da tablet
✗	✗	✓	✗
Carico, scarico, ordini di acquisto	✗	Elenco materiali e attrezzature, carico e scarico materiali, scadenze prodotti	Gestione ordini, carico, scarico, lotti, scadenza prodotti
✗	✗	✗	✗
✗	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	Si geolocalizzazione pazienti, controllo fatturato multi studio, business analysis	✓	Si oltre alle normali ricerche è possibile utilizzare una business intelligence avanzata
✗	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✗	✗	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✗	✗	✓	✓
Si tutti i principali ora in commercio	✓	Si con apertura diretta da orisdent nella cartella del paziente	✓
20	3	5	22
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
Euro 1.400,00 in lic. d'uso, 65,00/mese in config. Cloud	A partire da euro 29,00/mese	A partire da euro 34,00/mese	A partire da euro 1.000,00
Tel. 351.5841122 www.tecnomobile.net	Tel. 02.89617547 www.orisline.com	Tel. 02.89617547 www.orisline.com	www.simple-work.it

! AVVERTENZE PER IL LETTORE A PAG. 4

* I prezzi si intendono al netto di IVA

A CONFRONTO GESTIONALI DA STUDIO

Prodotto	UNO	XDENT	ZeroBase
Produttore	Dental Trey	CGM XDENT software srl	T.I.M. Srl (Tecnologie Informatiche Mediche)
Cartelle gestite	Perio, igiene, implantare, ortodontica, gnatologica	Conservativa, endodontica, implantare, parodontale, ortodontica, cartelle specialistiche generali personalizzabili per ogni specialità	Clinica, parodontale, ortodontica
Gestione	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
Acquisizione e gestione delle immagini	Si totalmente integrato in UNO	Si, certificazione MDR, acquisizione e gestione delle immagini diagnostiche su tutte le workstation di studio: Mac e Windows, altro	✓
Integrazione con palmare/ smartphone/tablet	Si disponibili diverse tipologie di APP e moduli Cloud	Si dati sincronizzati automaticamente in tempo reale	✗
Acquisizione modelli 3D	✓	✓	✓
Gestione magazzino	Import automatico ordini, scarico con lettore barcode, riordino automatico se sottoscorta, giacenze e scadenze, stampa inventario	Ordini, carico automatico da fatture elettroniche, scarico automatico da esecuzione prestazioni, gestione barcode, gestione più depositi, inventari, controllo delle scorte e degli scaduti, gestione prescrizioni laboratori	In fase di sviluppo
Invio automatico messaggi whatsapp	✓	✓	✗
Impegni/riassunto operatività giornata	✓	✓	✓
Back up automatico dei dati	✓	✓	✓
Statistiche studio	Si, innumerevoli funzioni di analisi e reports statistici (personalizzabili); piattaforma MyBusiness Cloud con KPI e cruscotti grafici	Si, Reportistica completa sui dati contabili, di preventivazione e sulla redditività di Studio, sulle attività dei consulenti, sulle tipologie di pazienti, sui tempi di attesa e visita, sugli acquisti e sui dati clinici, modulo di Business Intelligence con tecnologia Qlik	Si più di 100 con export automatico in Excel
Preventivo multimediale	✓	✓	✗
Firma grafometrica	✓	✓	✓
APP IOS/Android	✓	✓	✓
Lettura Carte CNS	✓	✓	✓
Recupero dati da altri gestionali	✓	✓	⊗
Verifica inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	✓	✓	✓
Collegamento ai principali radiografici digitali	Si con tutti i principali	Si Modulo X-RAY certificato MDR per Mac e Windows, integrazione con server PACS per immagini DICOM	✓
Tempo esistenza programma (anni)	10	16	30
Trattamento dati a norma GDPR2016	✓	✓	✓
Invio/ricezione e-fattura allo SDI	✓	✓	✓
Prezzo di listino*	Euro 89,00-300,00/mese a seconda della configurazione di base scelta	Disponibile in cloud o on-premise, a partire da euro 29,00/mese	A partire da euro 2.300,00
Info azienda	Tel. 800 213.730 (opzione 3) www.unodentalsoftware.it	Tel. 0932.681600 www.cgm.com/it/xdent	Tel. 0434.621900 www.zerobase.it

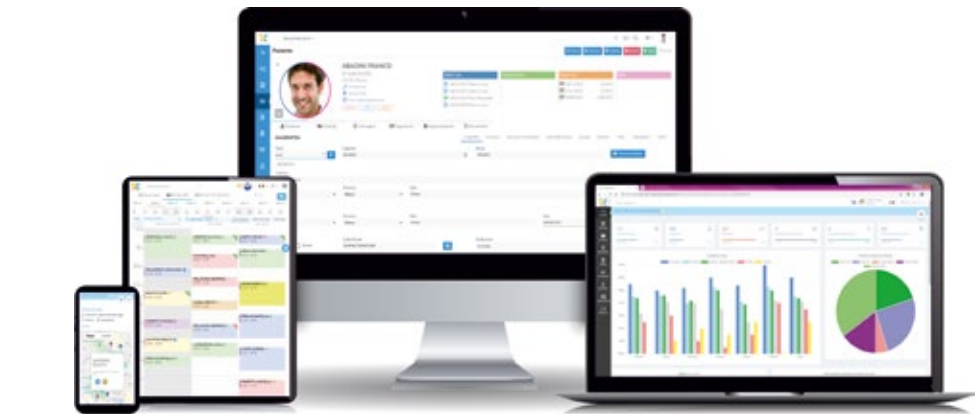
LEGENDA: + approfondimento ⊕ focus prodotto ⊗ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

* I prezzi si intendono al netto di IVA

OrisDent è il tuo Partner ideale per la crescita e il successo del tuo studio

La linea di software gestionali OrisDent rappresenta da oltre 20 anni sul mercato nazionale un riferimento per chi desidera efficientare il proprio studio odontoiatrico

Disponibile in diverse soluzioni, permette di gestire lo studio monoprofessionale, una clinica di medie dimensioni, fino a grandi network con decine di sedi e sistemi di controllo centralizzati. OrisDent è disponibile in versione **desktop**, **in cloud**, oppure in soluzione IaaS (infrastructure as a service) per realtà più strutturate. Il gestionale organizza gli aspetti amministrativi, contabili e clinici, è aggiornato per adempiere alle normative vigenti: l'invio delle spese sanitarie al **sistema TS**, i requisiti **GDPR** per la Privacy e la **fattura elettronica**. Una sezione specifica è dedicata alle **comunicazioni** con i pazienti: attraverso SMS, notifiche e email è possibile impostare **campagne marketing** per l'acquisizione di nuovi pazienti o per sollecitare i pazienti "dormienti" a recarsi in studio per i controlli di routine. Un sistema automatico di SMS gestisce i **richiami e i promemoria** per ricordare ai pazienti l'appuntamento e ridurre così il numero di visite mancate. Con il servizio di dematerializzazione OrisPaperless, tutti i documenti vengono firmati con **firma elettronica avanzata** oppure con **OTP** e conservati a norma, senza



Software OrisDent disponibile in diverse soluzioni

bisogno di stamparli e di tenerli archiviati. In questo modo tutto il processo è più veloce e sicuro, si risparmiano i costi legati alla gestione dell'archivio cartaceo e si offre al paziente un servizio moderno ed innovativo. Grazie all'integrazione con i display interattivi Wacom, l'esperienza di firma per il paziente è ancora più efficace perché consente di avere sempre a video il documento che sta firmando. Il dentista può inoltre proiettare su questi display i **video educativi** per spiegare al paziente il trattamento. Per aumentare l'efficacia dei preventivi infatti,

OrisDent è integrabile con MyEduco, il servizio che consente di illustrare il piano di cura attraverso video animati non invasivi né traumatici. I video sono già associati alle prestazioni di OrisDent per un utilizzo immediato.

Il modulo **Business Monitor** permette inoltre di analizzare rapidamente i propri dati e monitorare l'andamento dello Studio, intervenendo in modo tempestivo laddove siano riscontrate inefficienze. La piattaforma di e-learning **OrisLine Academy** consente a tutti gli utenti OrisLine di accedere,

senza costi aggiuntivi, a contenuti formativi multimediali per imparare ad utilizzare al meglio il proprio software e per formare l'intero team. Test di valutazione permettono di misurare l'apprendimento e attestati di partecipazione possono valorizzare ancora di più la professionalità degli operatori.

Per informazioni Orisline
Tel. 02.89617547
info@orisline.com
www.orisline.com

PREZZI: (inclusi di modelli 3D!)

Metallo ceramica € 75
Zirconia stratificata € 98
Dissilicato (IPS e-max by Ivoclar) € 98
Lavorazioni su impianti con: moncone fornito da studio € 105
incluso di corona in metallo ceramica
Lavorazioni su moncone calcinabile € 125
incluso di corona in metallo ceramica



Contatti
+39 334 780 5068
+39 375 692 7674

Inviaci i file in formato **.stl** via email a:
infogmgdental@gmail.com



UNO, il software innovativo per studi innovativi!

Grazie al software gestionale UNO, il dentista ha la possibilità di far confluire tutti i dati e le informazioni utili inerenti il suo studio ed i suoi pazienti in un unico contenitore, potendo effettuare un controllo di gestione preciso e puntuale.

UNO garantisce un **percorso full digital e paperless** tramite strumenti innovativi che permettono allo studio di efficientare i **processi clinici e gestionali**, semplificando la comunicazione con i pazienti.

Gli investimenti fatti e quelli pianificati per i prossimi anni, non riguardano solo il prodotto ma anche i **servizi post-vendita**: grande attenzione, infatti, è riservata alla **formazione iniziale** del personale di studio e ad un



servizio di assistenza telefonica accessibile da **nr. verde**

che, come confermato dalle valutazioni dei nostri clienti, ha raggiunto livelli di eccellenza. Nonostante UNO risulti massimamente efficace sugli studi di medie e grandi dimensioni, per effetto della sua **completezza e profondità funzionale** oltre che per i moderni **strumenti digitali** di cui dispone, anche gli studi con esigenze ridotte lo apprezzano per la sua facilità di utilizzo e per la possibilità di fare upgrade successivi a costi contenuti, implementandolo al crescere delle esigenze dello studio.

VANTAGGI

Possiamo oggi affermare che UNO è l'unico software:

- ▶ in grado di connettere direttamente dalla cartella clinica tutti gli strumenti Hi-Tech 2D e 3D utilizzati nello studio;

- ▶ con sistema di automazione dei messaggi di promemoria, pre-triage e richiami, con riconoscimento della risposta;

- ▶ con un sistema di prenotazione on-line totalmente integrato con l'agenda di studio;

- ▶ con APP per i pazienti che integra funzionalità di Telemedicina e Video-Conferenza (Teledentistry);

- ▶ con la completa digitalizzazione della gestione del magazzino, in grado di automatizzare l'intero processo di riordino, carico e scarico dei prodotti. La funzionalità è disponibile anche in versione stand-alone;

- ▶ con una piattaforma cloud di analisi dei principali indicatori di performance dello studio sviluppato in collaborazione con primari esperti di controllo di gestione;

- ▶ con funzionalità avanzate di gestione della produttività giornaliera e break-even point integrate direttamente nell'agenda di studio;

- ▶ con funzionalità di CRM integrate per una gestione efficace della comunicazione e delle campagne marketing.

Per informazioni
DENTAL TREY
Via Partisani, 3
47016 Fiumana
Predappio (FC)
Tel. 800 213.730 (opzione 3)
soluzioni.uno@dental Trey.it
www.dental Trey-uno.it

Il tuo futuro presso il numero 1 in Svizzera.

Lavora con noi

Siamo il più grande gruppo di studi Odontoiatrici in Svizzera, con le nostre **35 sedi** e **oltre 300 dentisti**. Il benessere dei nostri pazienti è la nostra priorità. Il nostro gruppo dirigente è costituito da Dentisti, perchè noi amiamo l'odontoiatria.

Richiesta buona conoscenza della lingua tedesca o francese.

Per maggiori informazioni:

- www.zahnarztzentrum.ch
- de.wikipedia.org/wiki/Zahnarztzentrum.ch
- [@zahnarztzentrum.ch](https://www.facebook.com/zahnarztzentrum.ch)

Inviare la propria candidatura a zahnarzt-stellen@zahnarztzentrum.ch

IL CASO CLINICO
Una sfida "epica"

L'APPROFONDIMENTO
Tecnologie additive e sottrattive

L'INTERVISTA
Flusso digitale in protesi:
quali novità?

#fulldigitalprosthodontics



Dr. Francesco Mangano
DDS, PhD

Professore Associato, Digital Dentistry, Sechenov University, Mosca, Russia. Editore della Digital Dentistry Section del Journal of Dentistry (Elsevier) rivista Q1 con impact factor 4.9 e citescore 6.8. Socio Fondatore, Socio Attivo, Membro del Board of Directors e Presidente Eletto (2024-2025) della Digital Dentistry Society (DDS) International. Direttore della Mangano Digital Academy (MDA), accademia che ha lo scopo di promuovere l'educazione nell'Odontoiatria Digitale. Ideatore del Corso "#ZEROMICRONS: la Precisione in Digital Dentistry". Autore di 136 pubblicazioni su riviste internazionali indicizzate Pubmed e ad elevato impact factor, con un h-index di 47 (Google Scholar) e 37 (Scopus). Esercita la libera professione a Gravedona (Como), dedicandosi esclusivamente all'Odontoiatria Digitale, ed allo sviluppo ed all'applicazione di tecnologie innovative in Odontoiatria, come l'intelligenza artificiale, la realtà aumentata e la robotica.

Il flusso di lavoro digitale da scansione intraorale

Cari Amici e Colleghi,
bentornati in DentalTech, la rubrica che Infodent dedica al mondo del digitale in Odontoiatria. In questo numero di marzo 2023 parliamo di flusso di lavoro digitale e scansione intraorale nelle riabilitazioni implanto-protesi, perciò di **#fulldigitalprosthodontics**. E lo facciamo con l'aiuto di tre veri fuoriclasse del digitale. Il primo è un carissimo amico: il Dr. Mario Imburgia. Mario è un protesista straordinario, ed ha contribuito in maniera importante all'evoluzione ad allo sviluppo della materia. Grazie a lui ed alla sua esperienza clinica, oggi sappiamo molte più cose riguardo al flusso di lavoro digitale diretto: l'importanza della strategia di scansione, il concetto di "continuous scan strategy" per la riduzione dello stitching error, la possibilità di fresare direttamente arcate monolitiche in zirconia da scansione intraorale diretta, i protocolli minimamente invasivi per la preparazione di faccette in litio disilicato da fresatura diretta su preparazioni a finire, e molto altro. Il secondo campione della materia è un talentuoso odontotecnico: Nicola Palladino. Giovane entusiasta, condivide con Mario la passione per il proprio lavoro e la capacità di guardare oltre, aprendo nuove strade e possibilità, che per noi rappresentano nuovi scenari e pertanto soluzioni per ottimizzare il flusso di lavoro, generando valore. Dulcis in fundo, abbiamo l'irraggiungibile Francesco Biaggini: dotato di vastissima conoscenza e creatività, è uno dei miei punti di riferimento sul digitale. Grazie a lui ho capito tante cose e risolto definitivamente dei problemi pratici, che mi sembravano irrisolvibili. È anche grazie a lui che il flusso di lavoro digitale è armonico nella mia clinica, ripetibile, predicibile. Con questa squadra, il presente numero di Dentaltech diventa imperdibile e da leggere tutto d'un fiato. Se penso a Mario, Nicola e Francesco, mi viene in mente una frase bellissima che mi disse il Prof. Enrico Bartolucci, grandissimo parodontologo fiorentino che oggi vive nel suo ranch in Texas, in mezzo alla natura. La frase diceva "La suerte no es mas que el meditado cuidado de todos los detalles". Non c'è nulla di più vero: non esiste la fortuna, i dettagli fanno la differenza tra il successo ed il fallimento, e la conoscenza è la via verso la realizzazione dei nostri sogni. Buona lettura!

Francesco Mangano

#fulldigitalprosthodontics



Nicola Palladino

Odontotecnico specializzato in Estetica Dentale e Flussi Digitali



UNA SFIDA "EPICA"

L'unica condizione che rende ammissibile il viaggio è che sia fine a sé stesso: che Ulisse vaghi ma senza approdare ad Itaca.



1



Dr. Mario Imburgia, DDS

Medico Dentista specializzato in Estetica Dentale e Implantologia



Non sempre le storie vanno per il verso giusto, anzi, quasi mai. A volte solo piccoli e quasi impercettibili scostamenti dall'ideale. A volte, in forma minore, dei disastri completi. Quella che vi racconto oggi è una di quelle storie dove non ho raggiunto il mio obiettivo, dove una sfida tra amici è stata persa. Tutto ha avuto inizio in una tiepida notte palermitana... il colpevole? L'ennesima comanda di Gin Tonic in un insolito bar nel centro città.

PRESENTAZIONE DELLA SFIDA

Il flusso digitale da scansione intraorale è, a distanza di qualche anno dal suo ingresso negli studi dentistici, ancora poco compreso dai clinici e a volte anche dalle aziende stesse. Il dubbio è se quella suggerita dalla casa produttrice sia la migliore strategia di scansione possibile, e se ci siano delle differenze sostanziali tra un movimento consigliato ed uno maggiormente personalizzato. "Sacrificando la complessità dei movimenti o l'interpretabilità della casistica, riceviamo in cambio una semplificazione dei protocolli facilmente accettabili dagli utilizzatori dei flussi digitali meno esperti". Mario con questa tesi voleva scardinare dalla mia mente la comoda sicurezza di un protocollo validato, e lo aveva già fatto una volta,

nell'articolo che pubblicò un paio di anni fa con Francesco Mangano (*Continuous Scan Strategy (CSS): A Novel Technique to Improve the Accuracy of Intraoral Digital Impressions - M. Imburgia, J. Kois, E. Marino, H. Lerner, F. G. Mangano*). Mi dissi: ora sta cercando di rifarlo, a notte fonda, con un Gin Tonic in mano, e questa era per me una sfida irrinunciabile.

LA SFIDA: SARÀ DISFATTA O GLORIA?

Quando hai in casa il flusso tecnologico e produttivo completo, puoi permetterti anche di accettare una sfida di questo genere. Mario avrebbe preso per 3 volte le scansioni al paziente, con 3 movimenti differenti: quello consigliato dall'azienda costruttrice (3Shape), quello consigliato da un'azienda concorrente ed il suo personale movimento. Io avrei modellato e fresato 3 strutture differenti per poi confrontare i risultati statici e radiografici sul paziente.

Le costanti sarebbero state gli ScanBody e nella sfida, come nella vita quotidiana, ci siamo affidati a quello che consideriamo il miglior prodotto in circolazione oggi, ovvero gli ScanBody IPD ProCam con connessione NobelActive CC (*Abutment-Compatibili.com - IPD Dental Group - Barcellona - Spagna*) (Fig. 1).

IL CASO E IL SUO PERCORSO

Il paziente era un uomo di 63 anni, anch'egli di Palermo, reso edentulo nell'arcata superiore dall'estrazione degli ultimi elementi ormai irrimediabilmente compromessi. Data l'età non avanzata ed una vita sociale e lavorativa piena, chiedeva di essere riabilitato con un'arcata fissa e un'estetica eccellente. La chirurgia, gestita con tecnica guidata, ha portato ad una prima protesizzazione provvisoria a carico immediato. Questo ci ha permesso di portare con tranquillità a maturazione i tessuti molli e l'integrazione degli impianti sottostanti (Fig. 2, 3, 4). Ormai da anni usiamo con successo protesi completamente avvitate su Multi-Unit o

su connessione diretta all'impianto. Solo nei casi complessi usiamo viti con canali inclinati. L'assenza di cementi e la semplicità della rimovibilità della protesi, unita ad un flusso full-digital, rende questa procedura assolutamente predicibile ed economicamente vantaggiosa. Almeno su questo io e Mario siamo pienamente concordi, anche dopo svariati Spritz Campari. L'importazione delle 3 serie di scansioni intraorali sono state gestite con due software differenti: Exocad (*Exocad GmbH - Darmstadt - Germania*) e ModelPro (*Abutment-Compatibili.com - IPD Dental Group - Barcellona - Spagna*) per la parte modello (Fig. 5, 6, 7). Un solo operatore ha modellato 3 arcate con connessione diretta ed un solo operatore ha progettato

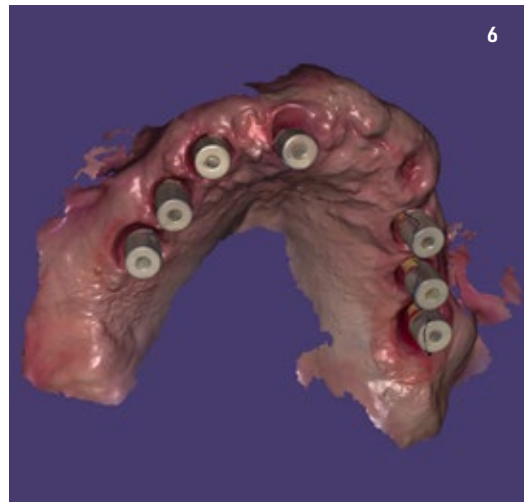


Fig. 1. Scanbody da intraorale IPD ProCam AbutmentCompatibili.com.
Fig. 2. Paziente prima dell'intervento implantologico.
Fig. 3. Dima per chirurgia guidata.
Fig. 4. Carico immediato con provvisorio in metallo/resina.
Fig. 5. ScanBody IPD ProCam su paziente.
Fig. 6. Scansione intraorale importata in Exocad.
Fig. 7. Scansione intraorale importata in ModelPro per la progettazione dei modelli da stampare.

3 modelli da stampa 3D (Fig. 8, 9, 10). In Exocad abbiamo utilizzato le librerie ufficiali IPD-ProCam Direct-to-Implant-(ANG) (*AbutmentCompatibili.com - IPD Dental Group - Barcellona - Spagna*). La modellazione è stata eseguita come se fosse la definitiva, con il medesimo livello di attenzione ai dettagli e con l'utilizzo di 2 viti TPA, sempre di IPD Dental Group, nel settore frontale. Le prove e i futuri definitivi sono stati comunque consegnati con sole viti TPA per fori angolati anche dove i canali vite non sono stati inclinati; questo ha semplificato il montaggio della protesì e faciliterà la gestione futura, in caso di rimozione dal cavo orale.

In ModelPro abbiamo utilizzato le librerie per Analogo 3D digitale con "OffSet00" nei settori distali, mentre nei frontali è stato impiegato "OffSet15" per via dell'inclinazione degli impianti e di conse-

guenza della leggerissima tendenza a stringere che hanno le resine su cave non verticali.

Le due triplette di file sono state inviate: una verso un fresatore Evolution PLUS (*Santa Barbara srl - Pagliare AscoliPiceno -Italia*) da metallo a 5 assi con mandrino da 3,5 kw con l'intento di fresare una cialda di alluminio ad alta resistenza; l'altra, ovvero i 3 file dei modelli da stampa, ad una delle stampanti Voco Solflex 170HD, caricata con la sua rispettiva resina da modelli Voco V-Print Model (*Voco GmbH- Cuxhaven, Germania*) (Fig. 11, 12, 13). Le anatomie stampate per la presa della masticazione e dimensione verticale sono state mantenute identiche tra loro e sono state poi correttamente assemblate sui propri provini in metallo, così da completare i 3 Kit inviati a Mario per la valutazione clinica e il responso della scommessa. I provini sono stati quindi posizionati e valutati dal

Fig. 8. Evidenza del perfetto accoppiamento tra libreria e scansione intraorale.

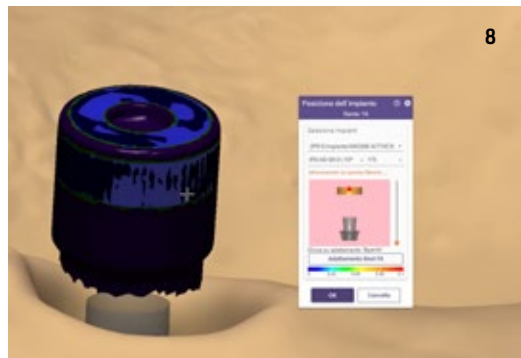
Fig. 9. Modello stampato in resina con analoghi IPD ProCam con doppia vite assiale e laterale.

Fig. 10. Provino in alluminio medicale.

Fig. 11. Assemblaggio delle strutture in alluminio con le anatomie stampate in 3D.

Fig. 12. I tre provini in fase di lavorazione.

Fig. 13. Viti TPA per fori inclinati fornite contestualmente ai provini.



punto di vista radiografico e con la prova di Sheffield. Abbiamo subito scartato il 2° provino metallico, quello che prevedeva il movimento di acquisizione proposto da una nota azienda concorrente mentre, tra il movimento ufficiale della casa e il movimento modificato da Mario, è stato clinicamente scelto quello modificato, ma la differenza tra i due era davvero minima, soggettivamente valutate come strutture "quasi identiche". Una volta confermato il progetto che clinicamente offriva

più precisione rispetto alla posizione implantare, ho prodotto la struttura definitiva con tecnologia additiva e successiva fresatura in ripresa (Fig. 14, 15, 16). La parte di ceramizzazione è stata affidata ad una solida certezza interna al nostro laboratorio DentOne: Fabrizio Pasini, il quale ha espresso il suo sublime gusto estetico stratificando ad arte una base in CoCr con ceramica Shofu (Fig. 17, 18, 19, 20, 21). In questa fase, con queste procedure, sono fondamentali i materiali dei modelli stampati



14



18



15



19



16



20



17



21

Fig. 14. Struttura in LaserMelting con particolari meccanici ripresi in fresatura a 5 assi.

Fig. 15. Viti TPA per fori inclinati forniti contestualmente alla struttura definitiva.

Fig. 16. Vista occlusale della lavorazione sui canali vite ripresi in fresatura.

Fig. 17. Stratificazione estetica multi-massa effettuata da Fabrizio Pasini.

Fig. 18. Vista palatina della ceramizzazione del gruppo frontale e degli accessi vite con foro inclinato.

Fig. 19. Vista vestibolare della ceramizzazione conclusa.

Fig. 20. Vista linguale della ceramizzazione conclusa.

Fig. 21. Vista occlusale della ceramizzazione conclusa.

Fig. 22. Consegna dell'arcata in metallo/ceramica.



Fig. 23. Radiografia panoramica di validazione e controllo dei corretti accoppiamenti implantoprotetici.



e le relative macchine di produzione (stampante, vasca di lavaggio, forno di polimerizzazione). Le posizioni implantari sono validate dai provini in metallo e dall'incredibile precisione degli Analoghi 3D con doppia vite. L'occlusione è invece affidata alla qualità della scansione ed alla stabilità delle resine. In passato era facile ritrovare sovra occlusioni o sotto occlusioni vistose dovute alla compenetrazione dei file di scansione, alle resine e alle stampanti che non risultavano stabili neanche a modello fresco di stampa ed ad un'inevitabile inesperienza degli operatori clinici e tecnici. La

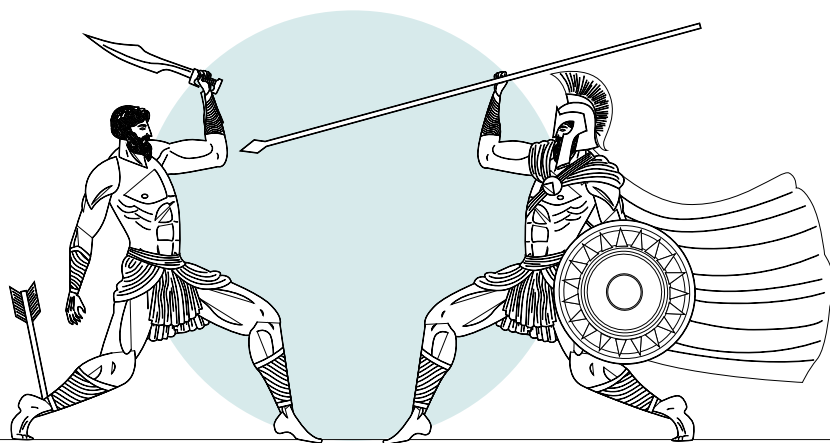
consegna dall'arcata definitivamente ceramizzata e con le connessioni, solo minimamente pulite dall'ossido creato dai passaggi in forno, ha generato le radiografie di validazione della corretta lavorazione, sia meccanica che estetica, permettendo al paziente di tornare alla sua frizzante vita pubblica, sfoggiando un sorriso all'altezza dello studio Imburgia di Palermo (**Fig. 22, 23**). Purtroppo, la scommessa con Mario è andata persa: io sostenevo che il movimento di acquisizione ufficiale sarebbe stato il migliore, mentre Mario riteneva che il movimento modificato avrebbe dato esiti preferibili. Ahimè, per il mio orgoglio campano, ho dovuto accettare la sconfitta (almeno per ora...).

CONCLUSIONI, TITOLI DI CODA E SIGLA FINALE

Premettendo che considero questa sfida persa, ma per poco, resta ancora aperta la discussione sulla necessità di modificare o meno le traiettorie ed i percorsi di scansione intraorali. I movimenti suggeriti dalle case produttrici garantiscono standard estremamente validi, per ciò che concerne veridicità ed accuratezza della scansione.

Resta, tuttavia, la possibilità di customizzare il movimento-percorso, innalzando ulteriormente la qualità finale del file, andando a discapito di una rassicurante standardizzazione dei protocolli. Ciò rende la procedura meno semplice per un neofita del digitale. Abbiamo iniziato a vivere con difficoltà la nostra professione nel momento in cui abbiamo smesso di chiederci cosa fosse giusto o sbagliato e abbiamo iniziato a domandarci cosa convenisse.

Ragionare per "convenienza", ha tirato fuori l'animo che non è né di Ettore, né di Achille, ma di Ulisse: la convenienza è essere scaltri, cercare il "cavallo di Troia", voler essere più furbi degli altri. Ma a noi due è sempre piaciuto essere l'uno Ettore e l'altro Achille.



#fulldigitalprosthodontics

TECNOLOGIE ADDITIVE E SOTTRATTIVE

QUALE SARÀ IL GOLDSTANDARD
NEL PROSSIMO DECENNIO?



Francesco Biagini

Amministratore
Delegato di IPD
AbutmentCompatibili.com



1

Fig. 1. Esempi di lavorazioni in ripresa su strutture stampate in 3D. Immagini su gentile concessione di TQM e Dr. Domenico Benagiano.

I flussi digitali hanno stravolto il modo di produrre i dispositivi medici necessari alla protesi e alla riparazione dei pazienti odontoiatrici. La tecnologia sottrattiva, la fresatura, ha spostato l'attenzione dalle fusioni di metallo verso metalli come il titanio o il CoCr e le zirconie. Abbiamo dovuto imparare a comprendere il funzionamento delle macchine a controllo numerico e delle tecnologie sottrattive. La nostra fantasia e inventiva erano vincolate e zavorrate dall'impossibilità di realizzare forme complesse con sottosquadri irrealizzabili dalle macchine in nostro possesso. Questo limite resta e resterà inviolato anche attingendo risorse e informazioni dalla più avanzata industria meccanica. Il limite della raggiungibilità dell'area interessata resterà per sempre. Quando spostiamo il

focus dalla tecnologia sottrattiva a quella additiva scopriamo che i limiti di accessibilità scompaiono quasi completamente. La stampa 3D, che sia di polimeri o di metalli, non crea limiti costruttivi, non necessitando di svuotare un volume pieno ma bensì di riempire un volume vuoto. Questa tecnologia ha due grandissime aree di sviluppo:

- la precisione/definizione;
- i materiali disponibili.

Proviamo ad analizzarle singolarmente.

LA PRECISIONE/DEFINIZIONE

L'imprecisione della tecnologia additiva è legata al fatto che lavoriamo con layer di materiale depo-

Fig. 2. Esempio di lavorazione in resina di strutture stampate in 3D. Immagine su gentile concessione di DentOne Laboratorio Odontotecnico.



sitato, quindi un vincolo di definizione dell'oggetto in Z. Lavoriamo inoltre con la dimensione del pixel luminoso dello specchio o del laser, tutti colli di bottiglia che vincolano la definizione alla loro dimensione in XY. Per ultimo abbiamo il processo di polimerizzazione o micro fusione che inevitabilmente espande o contrae la sua area di influenza attorno alla dimensione ideale del particolare da realizzare.

Tutte queste variabili, unite alle successive fasi di curing, lavaggio e normalizzazione, andranno a creare un oggetto di ottima qualità ma dalla precisione insufficiente per alcune delle maggiori lavorazioni odontoiatriche, vedi l'implantologia. Il ponte di collegamento che ci permette oggi di unire i vantaggi della tecnologia additiva e di quella sottrattiva è la "ripresa in macchina" di particolari stampati, e definibili semilavorati, che rimessi su una fresatrice a 5 assi vengono ripresi, rilavorati, fresati, nelle parti critiche come le connessioni implantari e la battute delle viti portando la precisione degli accoppiamenti meccanici al livello della tecnologia sottrattiva.

I MATERIALI

Non tutte le lavorazioni legate a prescrizioni mediche hanno le caratteristiche ideali per usufruire della tecnologia additiva. Strutture meccanicamente critiche possono richiedere lavorazioni dal pieno, maggiormente affidabili sotto sforzo con una maggiore resistenza e costanza microstrutturale del manufatto. Campate particolarmente lunghe, collegamenti inevitabilmente sottodimensionati, bassa abrasività o necessità di lappature, portano spesso le lavorazioni verso una tec-

nologia sottrattiva più "classica". Quindi, in questo caso, il limite è sui materiali e sulle loro caratteristiche post stampa, ma qui si apre una prateria di possibili sviluppi dato che in gioco entra non più la semplice meccanica ma la ben più complessa chimica con tutti i post processi collegati: un infinito mondo di possibili combinazioni che aspetta solo di essere scoperto o industrializzato. Immaginiamo il giorno in cui saranno disponibili zirconie stampabili, metalli microfusi a basso attrito o lucidabili come fossero fresati dal pieno, polimeri ad elevata resistenza e resilienza, resine precaricate di sostanze a lentissimo rilascio per la guarigione o salute dei tessuti molli.

IL LIMITE? È SOLO LA FANTASIA

L'Italia del dopoguerra è stata sospinta dall'arrivo della chimica, sappiamo fare sviluppo, abbiamo le menti per immaginare nuovi prodotti. Sono certo che il prossimo step evolutivo nel nostro settore sarà la tecnologia additiva con costi contenuti, precisioni elevate e micro produzioni o produzioni customizzate singole.

È per questo motivo che le librerie all'interno del flusso digitale IPD ProCam (*AbutmentCompatibili.com - IPD Dental Group - Barcellona - Spagna*) prevedono una vasta area in continuo sviluppo dedicato al mondo "Additive Manufacturing" che siano connessioni riprese, che analoghi da stampa 3D, che ibridi incollati su Custom TiBase. Sapere dove andrà il mercato e relativa tecnologia permette ad aziende dinamiche come la nostra di concentrare gli investimenti nelle aree di sviluppo e non solo sul consolidamento di tecnologie mature. Investimenti che creano un'immediata ricaduta positiva alle lavorazioni che i laboratori odontotecnici offrono agli studi medici e quindi ai pazienti. Le tecnologie additive sono l'avamposto di sviluppo sia nelle produzioni medicali che aerospaziale e automotive; comprenderete bene come gli investimenti in termini di ricerca e sviluppo siano quindi imponenti e il ritorno tecnologico nel nostro settore sia enorme.

Se dovessi oggi consigliare una tecnologia di produzione in laboratorio sarei costretto a dire la sottrattiva ben consapevole che probabilmente domani mattina la tecnologia additiva riempirà anche l'ultimo gap inerente la precisione/definizione e i materiali; a quel punto il mio consiglio cambierebbe.

#fulldigitalprosthodontics

FLUSSO DIGITALE IN PROTESI: QUALI LE MAGGIORI NOVITÀ IN ARRIVO?



Francesco Biaggini

Amministratore
Delegato di IPD
AbutmentCompatibili.com

Francesco Mangano intervista per INFODENT® Francesco Biaggini, CEO di IPD Abutmentcompatibili.com, per capire insieme a lui cosa aspettarci nei prossimi anni, a livello di flussi di lavoro digitali in implantoprotesi.

Mangano
Buongiorno Francesco.

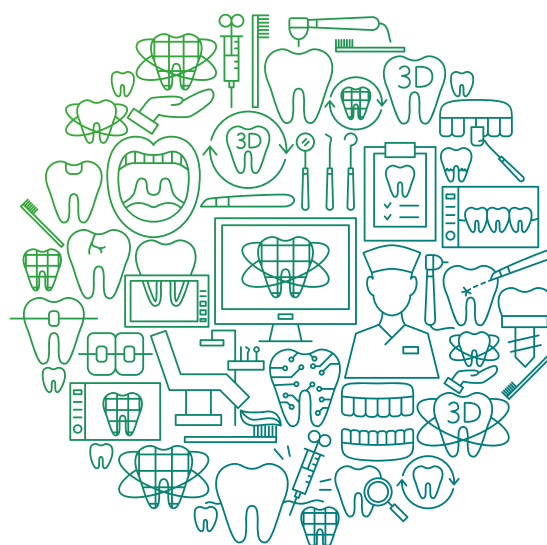
Biaggini
Buongiorno Dr. Mangano.

Mangano
Mi dai del "lei" ora, ma eravamo rimasti nel 2022 con un meno formale "tu".

Biaggini
Sì è vero. Allora restiamo sul "tu" che è più facile e poi dopo tutte le interviste che mi hai fatto possiamo anche permettercelo e manteniamo la continuità di protocollo del 2022.

Mangano
A proposito di continuità con il 2022, cosa è cambiato secondo te nel settore implantologico e protesico da gennaio 2022 a gennaio 2023?

Biaggini
Nell'ultimo anno non ci sono state enormi rivoluzioni, dovremmo aspettare IDS e Expodental per vedere cosa le aziende hanno sviluppato in questi ultimi 12 mesi, quello che è maturato invece è la consapevolezza dei flussi digitali. L'onda lunga della digitalizzazione ha allagato una parte consistente degli studi dentistici e il chairside sta iniziando ad essere industrialmente interessante. Tralasciando tutte le possibili polemiche su ruoli



e autorizzazioni sulla produzione dei dispositivi medici da parte degli odontoiatri, industrialmente si iniziano a vedere tecnologie e materiali interessanti. La tecnologia additiva in studio è la stampa 3D e i materiali prima completamente immaturi e primitivi iniziano ad essere molto interessanti. Vedi DWS con la sua D-Fab e le sue resine per definitivi e provvisori, oppure Bego con la Varseo SmileTemp, ma la stessa Voco sta per uscire con un prodotto innovativo su stampa, e quando Voco si muove solitamente non sbaglia.



Digital WorkFlow IPD AbutmentCompatibili.com

Mangano

Quindi ritieni che il chairside sarà il grande cambiamento del 2023?

Biaggini

Sì, il chairside sarà l'innescò, la miccia che spingerà il mercato a riformarsi. Il laboratorio odontotecnico

deverrà puntare su servizi e produzione di qualità, dovrà riportare dentro le lavorazioni che negli ultimi anni ha subappaltato ad aziende esterne come la fresatura, oggi ci sono laboratori che danno fuori la zirconia! Io porterei dentro tutto, zirconia e metallo, lascerei all'industria il sinterizzato e la ripresa ma il resto lo vorrei in casa.

Mangano

Mentre gli studi dentistici sono pronti a questo cambiamento?

Biaggini

Non tutti, stesso identico problema: ci sono studi medici troppo piccoli o con standard inadeguati, ci sono troppi medici dentisti in età avanzata, forse incompatibili con un flusso digitale completo come il chairside spinto.

Gli investimenti devono essere importanti, il tempo dedicato alla formazione deve essere adeguato. I cambiamenti portano opportunità per alcuni e crisi per altri.

Mangano

Tu e la tua azienda siete pronti al chairside?

Biaggini

Sì, siamo pronti, con la consapevolezza di dover accompagnare con paterna pazienza alcuni e correre rapidamente accanto ad altri, il mercato sarà inizialmente disomogeneo e incostante, ma abbiamo oggi e in serbo per domani soluzioni che permetteranno a medici e odontotecnici di affrontare la burrasca del chairside.

Mangano: Grazie Francesco è sempre interessante parlare di visioni future con una persona come te.



Mangano

Ritieni che i laboratori italiani siano pronti a questo cambiamento?

Biaggini

Non tutti, tanti dovranno decidere come struttu-

Biaggini: Grazie a te e allo spazio che mi hai dedicato qui su DentalTech.

The Third Digital Dentistry Society International Global Congress

HUMAN AND ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN DENTISTRY



12-14 Ottobre 2023
Hyatt Regency Hotel, Casablanca

Il più grande evento scientifico internazionale di odontoiatria digitale

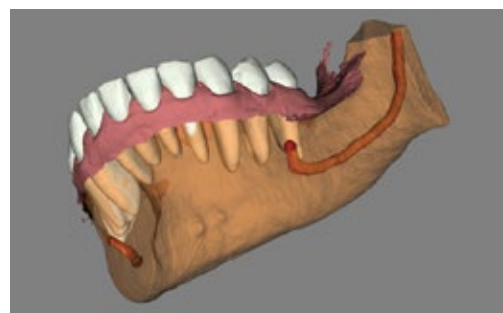
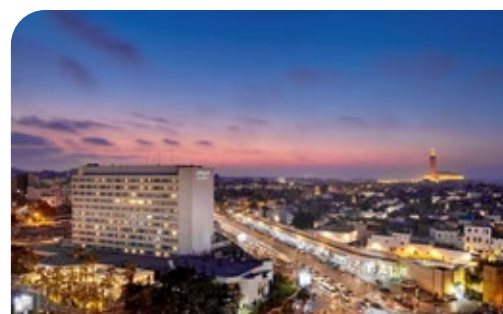
I maggiori esperti della ricerca e della clinica odontoiatrica presenteranno le tecnologie digitali più innovative e la loro applicazione clinica: al centro dell'evento di quest'anno il confronto tra l'intelligenza artificiale e quella umana.

INVITED SPEAKERS:

Zouhair Abidin - *Marocco*
Samir Abou-Ayash - *Svizzera*
Samvel Apresyan - *Russia*
Paolo Avantaggiato - *Italia*
Ashraf Ayoub - *Regno Unito*
Zakari Bentahar - *Marocco*
Florian Beuer - *Germania*
Ashwini Bhalerao - *India*
Nitzan Bichacho - *Israele*
Giorgio Castagno - *Italia*
Christian Coachman - *Brasile*
Alessandro Cucchi - *Italia*
Karim El Jaffali - *Marocco*
Markus Engelschalk - *Germania*
Mahmoud Ezzat - *Egitto*
Roberto Fornara - *Italia*

Myroslav Goncharuk - *Ucraina*
Julian Gonzalez - *Messico*
Mario Imburgia - *Italia*
Reinhilde Jacobs - *Belgio*
Michael Klein - *USA*
Henriette Lerner - *Germania*
Jerome Lipowitz - *Francia*
Fabrizia Luongo - *Italia*
Giuseppe Luongo - *Italia*
Carlo Mangano - *Italia*
Francesco Mangano - *Italia*
Eitan Mijiritsky - *Israele*
Othman Mikou - *Francia*
Christian Monti - *Svizzera*
Katalin Nagy - *Ungheria*
Adriano Piattelli - *Italia*

Alessandro Pozzi - *Italia*
Vygandas Rutkūnas - *Lituania*
Maurice Salama - *USA*
Rodrigo Salazar - *Brasile*
Devorah Schwartz - *Israele*
Ken Serota - *Canada*
Murali Srinivasan - *Svizzera*
Miguel Stanley - *Portogallo*
Gwen Swennen - *Belgio*
Marko Tadros - *USA*
Simona Tecco - *Italia*
Carlos Toro - *Spagna*
Piero Venezia - *Italia*
Paula Villa - *Colombia*
Rachid Yazami - *Marocco*
Fernando Zarone - *Italia*



Partners



GESTIONALE PER ODONTOTECNICI: uno strumento da scegliere con attenzione

La maggior parte degli odontotecnici hanno inteso che per portare avanti efficacemente l'attività del laboratorio serve una piattaforma software che aiuti nell'operatività di tutti i giorni



Roberta Maggi
Marketing Manager OrisLine
presso Elite Computer,
un marchio Henry Schein One

Roberta Maggi è Marketing Manager presso Elite Computer, un marchio Henry Schein One, e responsabile a livello internazionale del portafoglio software OrisLine dell'azienda. La sua esperienza professionale inizia più di 20 anni fa durante i quali acquisisce competenze specifiche e una profonda conoscenza del settore.

tiva per i Dispositivi Medici 93/42, gli odontotecnici, pur non essendo avvezzi all'utilizzo di strumenti informatici, hanno iniziato a dotarsi di software gestionali per poter adempiere ai nuovi obblighi. Successivamente, molti tecnici hanno informatizzato anche altri processi, gestendo tutto il lavoro, la fatturazione e il magazzino. Il risultato è che il moderno laboratorio odontotecnico di oggi è una realtà completamente diversa da allora. Gli investimenti in attrezzature e strumentazioni digitali stanno aumentando a dismisura e l'odontotecnico sta affrontando quel passaggio da artigiano ad imprenditore che, oltre a svolgere la sua professione, deve gestire anche la propria attività.

In che modo il software di gestione ottimizza il flusso di lavoro?

L'utilizzo di un software gestionale può essere di grande aiuto per organizzare la propria attività in modo efficiente. Oggi, il lavoro sta diventando sempre più complesso e questo rende più difficile monitorare la propria azienda, qualunque sia la sua dimensione, utilizzando solo la memoria, l'agenda cartacea e gli appunti personali. Il software gestionale è sviluppato con l'intento di facilitare lo svolgimento del lavoro, ottimizzando l'efficienza e la customer experience e rispettando le normative vigenti. Nel caso di processi lavorativi complessi, come quello di un laboratorio odontotecnico, il software può fare la differenza perché consente di coordinare le diverse fasi: progettazione, produzione, gestione, certificazione e fatturazione.

Cosa ha cambiato l'introduzione del software per il laboratorio odontotecnico?

Più di 20 anni fa, quando è entrata in vigore la Diret-

Può rivelarsi d'aiuto anche in fase di fatturazione ed invio dei lavori?

Un software sviluppato appositamente per il laboratorio può essere molto utile anche nella gestione degli aspetti contabili, soprattutto in questi tempi in cui la fatturazione elettronica è un obbligo per tutti gli odontotecnici, anche per i regimi minimi e forfettari. Non dover ricorrere ad altri sistemi o al commercialista può permettere di gestire tutto facilmente, con un unico sistema, mantenendo il controllo e ottimizzando i costi. Grazie ad appositi portali è possibile scambiare informazioni, documenti, immagini e tutte le informazioni lavorative, inviabili via email o tramite portal specifici, direttamente al dentista, in modo sicuro, pratico e veloce.

È possibile modulare il software in base alle esigenze del singolo laboratorio?

I software in commercio dovrebbero essere sviluppati in modo tale da adattarsi alle esigenze specifiche di diverse realtà, dai laboratori di piccole e medie dimensioni a quelli più grandi e strutturati. Alcuni prodotti possono essere sviluppati in diverse versioni, proprio per soddisfare le singole esi-

genze. Certamente avere alle spalle una software house affidabile e seria può aiutare a rendere possibile lo sviluppo di moduli personalizzati a prezzi più competitivi rispetto allo sviluppo da parte di un singolo programmatore.

Quanto influisce l'utilizzo del software gestionale nella relazione e nella comunicazione con i clienti?

I software gestionali, se progettati per comunicare con i clienti, possono avere un enorme impatto sul rapporto tra le parti. Sappiamo bene che anche il settore dentale sta attraversando una rapida trasformazione digitale, e per l'odontoiatra, il fatto di avere, tra i propri partner, un laboratorio odontotecnico moderno con cui comunicare in modo rapido e preciso, è un grande vantaggio in termini di efficienza e competitività.

Oggi, attraverso il software gestionale, l'odontotecnico può inviare email e notifiche, documenti e immagini attraverso portali dedicati per la comunicazione con il proprio cliente. Non è più necessario viaggiare frequentemente, stampare carta e portare documenti a mano avanti e indietro.

È possibile integrare software gestionali anche in laboratori poco digitalizzati?

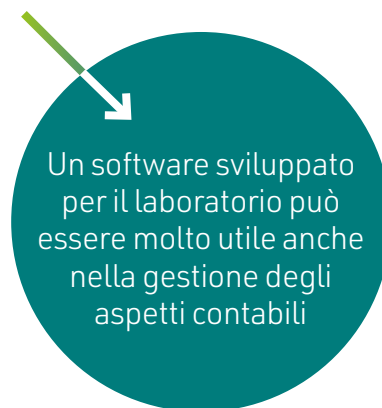
I laboratori odontotecnici non ancora completamente informatizzati spesso introducono il software principalmente per gestire la certificazione del lavoro secondo il nuovo Regolamento sui Dispositivi Medici 2017/765. Poi, gradualmente, si passa alla compilazione della scheda lavoro e delle fatture elettroniche. Può quindi accadere che, vedendo i vantaggi di un'organizzazione informatizzata, gli utenti inizino a gestire anche la pianificazione, i compensi degli operatori e i materiali a magazzino. I laboratori odontotecnici più strutturati arrivano a richiedere anche moduli personalizzati che si adattano ad una gestione ancora più precisa e puntuale in base al loro flusso di lavoro.

Cosa potrebbe essere migliorato nei programmi e nel loro utilizzo?

Partiamo dal presupposto che tutto può e deve essere costantemente migliorato, la continua ricerca di qualità sempre più elevata e di innovazione è un elemento essenziale per poter offrire il miglior valore di mercato possibile. L'impegno delle software house dovrebbe essere quello di comprendere i cambiamenti del mercato, anticiparli e ideare soluzioni specifiche che possano facilitare l'utente nell'esercizio della sua professione. Immagino quindi funzioni più ergonomiche e automatiche, condivisione dei dati in tempo reale, strumenti di marketing per promuovere il business e flussi di lavoro migliorati per aumentare l'efficienza di tutta l'impresa.

Quali sono le ultime innovazioni e cosa aspettarsi nel prossimo futuro?

Le innovazioni più evidenti e di impatto per gli odontotecnici sono le elaborazioni digitali, la progettazione e produzione CAD/CAM, le stampanti laser e i software di ultima generazione per la realizzazione dei dispositivi protesici. Il software gestionale rappresenta la base su cui organizzare il lavoro e rendere efficiente il laboratorio sotto diversi punti di vista. Altra grande innovazione è la possibilità di ridurre drasticamente la quantità di carta stampata grazie alla dematerializzazione del fascicolo tecnico del lavoro e all'invio della dichiarazione di conformità tramite email al dentista. Stiamo assistendo a una rapida e naturale evoluzione dei laboratori odontotecnici da micro imprese artigiane a laboratori associati e organizzazioni strutturate con un occhio attento al mercato e agli aspetti più 'manageriali'.



Cosa consiglieresti a chi ha bisogno di acquistare un software gestionale?

Per tutti i motivi citati, il mio consiglio è di essere chiari sulle esigenze e sugli obiettivi individuali e quindi di scegliere il prodotto con molta attenzione. Altrettanto importante per il software è l'azienda dietro di esso e tutti i servizi aggiuntivi che sarà possibile integrare. È probabile che un'azienda con una grande esperienza nel settore conosca profondamente le esigenze del proprio mercato di riferimento e sappia anticipare i cambiamenti e individuare l'implementazione più utile ed efficace. A parte le funzionalità di base, tipiche di un software gestionale, ciò che fa la differenza è la stabilità, l'affidabilità e la continuità nel tempo, in termini di sviluppo, aggiornamenti e supporto. Un altro elemento molto importante è la formazione. Il software dovrebbe essere utilizzato da tutto il team in modo che i benefici si avvertano rapidamente. Un programma di formazione efficace è essenziale per completare rapidamente il processo di informatizzazione.

A CONFRONTO GESTIONALI DA LABORATORIO

Prodotto	inLab software CAD	OdontoLab Plus	OrisLab Q
Produttore	Dentsply Sirona	S.H.E.A.T. Software di Giorgio Ivancich	OrisLine
Scadenario	✗	✗	✓
Analisi/statistiche	✗	✓	✓
Protocolli di produzione	⊗	Di base 55 per fissa, mobile, combinata, scheletrica, ortodonzia e CAD-CAM. Completamente modificabili, duplicabili e ampliabili.	Protesi fissa, mobile, scheletrica, ortodonzia e lavorazioni 3d e cad cam
Gestione	Ceramiche, lavorazioni esterne in entrata e uscita, protocollo di protesi combinata	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo (percentuale di utile), listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, codici a barre e qr code, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo (percentuale di utile), listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità
Possiede	Scheda impianti e colore, schema dentale	Scheda impianti e dentale	Scheda impianti e colore, schema dentale
Invio documentazione in pdf	✓	✓	✓
Acquisizione immagini	✓	✓	✓
Planning lavorazioni	✓	✓	Si giornaliero settimanale e mensile
Back up	✓	✓	✓
Gestione in rete	✓	✓	✓
Estratto Conto	✗	✓	✓
Possibilità di dematerializzazione del fascicolo tecnico	✓	✗	✓
Anni di esistenza del programma	8	35	2
Sincronizzazione con calendario Google	✗	✗	✗
Preventivo	✗	✓	✓
Ristampa Prescrizione	✓	✓	✓
Fatturazione elettronica	✗	✓	✓
Buono consegna	✗	✓	✓
Scheda carrello	✓	✓	✓
Moduli adempimento 93/42 e 2007/47 e 745-2017	✓	✓	✓
Altre caratteristiche peculiari	⊗	Multifinestra, addestramento individuale in collegamento da remoto.	Portale MyLab per comunicare con lo studio dentistico e farsi trovare dai clienti
Prezzo di listino*	Euro 10.240,00	Euro 1.070,00 comprensivi di 6 mesi di servizi aggiuntivi	A partire da euro 24,00 mese
Info azienda	Tel. 800310333 www.dentsplysirona.com	Tel. 049.9402981 www.odontolab.it	Tel. 02.89617547 www.orisline.com

LEGENDA: ⊕ approfondimento ⊕ focus prodotto ⊗ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

* I prezzi si intendono al netto di IVA

A parte le funzionalità tipiche di un software gestionale, OrisLab comprende anche alcune peculiarità che consentono di migliorare l'efficienza del laboratorio in termini di risparmio di tempi e snellimento di alcuni processi. Tutti i documenti si possono esportare in pdf ed inviare tramite email e pec allo Studio. OrisLab gestisce per te la fatturazione elettronica attiva e passiva, senza necessità di intermediari, inviando direttamente all'agenzia delle entrate i documenti fiscali e ricevendo le fatture dei fornitori. Con OrisLab è possibile importare **immagini stl da sistemi cad cam** direttamente nella scheda lavoro; sono inclusi **protocolli di produzione** di protesi fissa, mobile, scheletrica ed ortodonzia, aggiornati con le ultime tecnologie 3D. Grazie al servizio di dematerializzazione Mydoc è possibile non stampare più il fascicolo tecnico del lavoro, ma gestirlo in digitale, rispar-



miando tempo e denaro. Tutti i documenti, comprese le fatture, vengono archiviate in conservazione sostitutiva, mantenendo i documenti integri e protetti nel tempo. OrisLab si può integrare con **MyLab**, un sistema unico che consente di ricevere e trasmettere tutti i documenti allo studio dentistico: dalla prescrizione alle immagini. Grazie a MyLab è possibile disporre

Ottimizza la gestione del laboratorio e scambia informazioni con lo studio

OrisLab Q è il software gestionale per la gestione del laboratorio odontotecnico, utilizzato da migliaia di odontotecnici italiani che permette di gestire in modo semplice, veloce e completo la propria attività. Ti aiuta ad adempiere al nuovo **Regolamento Europeo sui dispositivi medici 2017/745** in modo sicuro e pratico.

delle informazioni sui lavori da qualsiasi dispositivo ed in qualsiasi momento. Grazie alla piattaforma di e-learning **OrisLine Academy**, tutti gli utenti OrisLine possono accedere, senza costi aggiuntivi, a tanti contenuti formativi multimediali per imparare ad utilizzare al meglio il proprio software e per formare l'intero team. Test di valutazione permettono di

misurare l'apprendimento e attestati di partecipazione possono valorizzare ancora di più la professionalità degli operatori.

Per informazioni Orisline
Tel. 02.89617547
info@orisline.com
www.orisline.com

SGSERVICE

SPECIALIZZATI IN
 ASSISTENZA E FORNITURA



I NOSTRI SERVIZI

- | Riparazioni Manipoleria (Preventivi Gratuiti)
- | Autoclavi Nuove e Revisionate
- | Riuniti Nuovi e Revisionati
- | Rifacimento Sellerie
- | Sanificazione Riuniti
- | Convalide e Verifiche elettriche
- | Arredamento personalizzato
- | Finanziamenti e Noleggi
- | Impianti Acqua Demineralizzata

Via Calvino, 19 Orbassano (TO)
 sgservice.torino@gmail.com
 www.sgservicetorino.it
 349 888 6577 011 19 44 30 85



XDENT

CGM XDENT, la migliore tecnologia software per dentisti

Ottimizzare e semplificare le attività dello studio, sono questi gli obiettivi che un software per dentisti come XDENT garantisce a odontoiatri e operatori del settore dentistico con soluzioni innovative e performanti. Tecnologia e studio dentistico è un binomio sempre più diffuso nel contesto sanitario. **Tutte le funzionalità di cui hai bisogno in un unico software:**

- Fatturazione elettronica attiva/passiva e invio al TS730
- Acquisizione dati da carte d'identità e tessere sanitarie
- Soluzioni Cloud & Mobile
- Immagini diagnostiche 2D e 3D
- Sala d'attesa

.xdent.it



MEDIALAB

ConfiDent, una soluzione per ogni studio dentistico

ConfiDent è l'unico software gestionale che si adatta ad ogni studio dentistico, sia piccoli studi, sia grandi cliniche. Le diverse versioni permettono di scegliere un gestionale per studio dentistico perfetto per la tua realtà.

- Versatile
 - Semplice
 - Efficiente
- mlsw.com



DENTAL OPERA

Il gestionale cloud per il dentista moderno

Il gestionale cloud per il dentista moderno. Inizia ad utilizzarlo gratuitamente. Aggiungiti ai più di 600 Studi che già utilizzano DentalOpera. Facile da utilizzare. In Cloud. Sicuro.

- Area Clinica
 - Area Amministrativa
 - Area Marketing
 - Area Commerciale
 - Firma Digitale
 - Controllo di Gestione
- dentalopera.it

Una panoramica sui **SOFTWARE GESTIONALI** per lo studio e il laboratorio



QUARTEX

Odix, il software gestionale definitivo per il laboratorio odontotecnico

In un unico foglio A4 tutto il tuo fascicolo tecnico per avere un risparmio di tempo, di carta, di inchiostro, con i dati sempre in tuo esclusivo possesso. ODIX gestisce il nuovo MDR con nuovi processi automatici conformi agli adempimenti di legge. Il software ODIX viene proposto con:

- Licenza senza scadenza
- Installazione
- Corso di formazione
- Assistenza completa e upgrade

quartex.it



SIMPLE WORK

SWLab, il sistema semplice e veloce per il tuo lavoro quotidiano

Simple Work ha creato SWLab, il gestionale per il laboratorio odontotecnico continuamente migliorato e aggiornato alle disposizioni di legge. SWLab ti permette di gestire il laboratorio a partire dalla prescrizione, fino alla fatturazione e alla stampa delle normative e delle dichiarazioni, grazie ad un utilizzo rapido e semplice delle funzionalità essenziali alla tua routine quotidiana.

simple-work.it

MEDIWORK



Mediwork: la gamma di software per il laboratorio odontotecnico

Mediwork ha sviluppato una serie di software specifici che si adattano alle esigenze del tuo laboratorio. Programmi unici e dedicati che permettono di gestire e redarre tutta la documentazione relativa alla direttiva 93/42 e 2007/47, privacy e studi di settore.

Mediwork ti offre:

- Easy Plus 4
- OdonticsV8 Manager Edition
- Statwork
- Privè
- Business in Lab

mediwork.net

PRIMO LAB

Gestisci in modo semplice il tuo laboratorio

Primolab NG è il software per odontotecnici che prepara in tempi brevissimi tutta la modulistica e adempie al nuovo regolamento MDR 2017/745. Con pochi click puoi stampare la dichiarazione di conformità, la scheda tecnica, l'etichetta, le istruzioni d'uso e il modulo di sorveglianza post vendita. Con il modulo server di posta è possibile inviare il file pdf delle conformità di un lavoro o di più lavori tramite posta certificata. **Primolab NG è compatibile con Windows 11 e con tutti i precedenti sistemi Windows.**

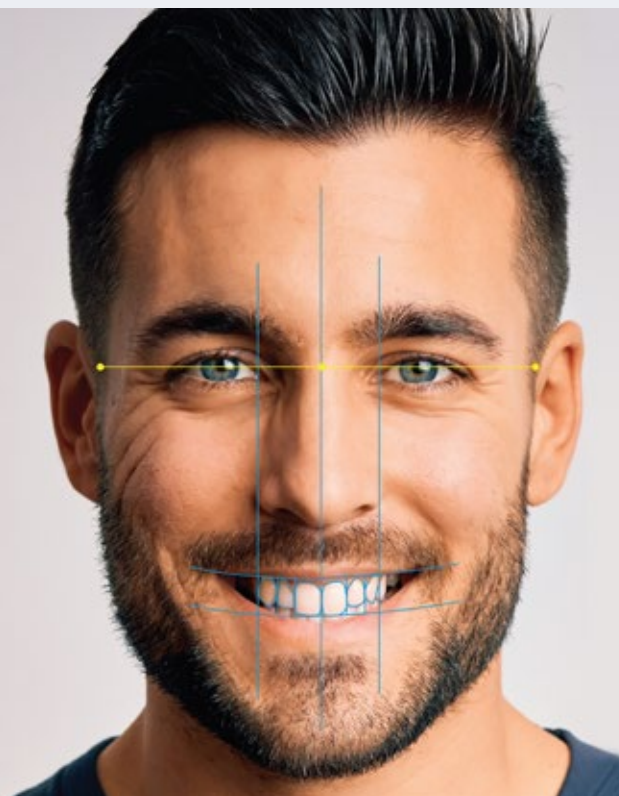
primolab.it





IL PRODOTTO
IN COPERTINA

Integrare l'allineamento dentale nei piani di trattamento multidisciplinari per un approccio mininvasivo.



Align Technology, azienda leader nel settore dei dispositivi medicali, è orgogliosa di essere all'avanguardia nell'ortodonzia e nell'odontoiatria digitali, mettendo a disposizione dei medici una piattaforma integrata di prodotti e servizi digitali che fornisce una soluzione end-to-end per trattare i loro pazienti in modo efficiente ed efficace ed aiutarli a sviluppare i loro studi. La Align Digital Platform™ è infatti una piattaforma proprietaria di software, sistemi e servizi progettati per fornire un'esperienza e un flusso di lavoro senza interruzioni che integrano e collegano tutti gli utenti: medici, laboratori, pazienti e consumatori.

Invisalign Smile Architect™ è il nuovo software di pianificazione, all'interno dell'Align™ Digital Workflow, che consente agli odontoiatri di creare e visualizzare piani di trattamento completi integrati in un'unica piattaforma. Il software per-

mette di integrare la pianificazione restaurativa, protesica ed implantare con l'allineamento dentale in un unico sistema, per un approccio sempre più conservativo e mininvasivo. Il software permette, quindi, di integrare la terapia con allineatori trasparenti Invisalign® nei piani di trattamento multidisciplinari.

Invisalign Smile Architect combina in un'unica piattaforma la pianificazione del trattamento, la valutazione del viso del paziente, lo Smile Design e la pianificazione restaurativa, tutto all'interno del software ClinCheck® 3D. Con lo strumento ClinCheck® In-Face Visualization, i medici ricevono un rendering del viso che possono utilizzare per la pianificazione del trattamento completo e per aiutare i pazienti a visualizzare il loro sorriso alla fine del trattamento, sia con il trattamento Invisalign®, sia dopo il trattamento restaurativo. Invisalign Smile Architect include anche funzioni integrate chiave per il restauro: modifiche 3D specifiche per il restauro, visualizzazione multilayer ortodontica e protesica, pianificazione del trattamento in tempo reale, analisi della rimozione della struttura dentale.

Per maggiori informazioni visita <https://www.invisalign.it/gp>

© 2023 Align Technology, Inc. Align, Invisalign, ClinCheck, iTero e SmartTrack, tra gli altri, sono marchi registrati e/o marchi di servizio di Align Technology, Inc.

TEFLODENT: un prodotto sicuro, affidabile, certificato

L'utilizzo del TEFLODENT semplifica ed aumenta la qualità del lavoro degli odontoiatri.

PRINCIPALI CAMPI DI UTILIZZO

Riempitivo di cavità (al posto dei pellet di cotone) dei monconi implantari, dei fori passanti delle viti protesiche di Toronto Bridge, All on 4 e delle corone avvitate su impianti. È maneggevole, compatto, si inserisce facilmente e velocemente nelle cavità protesiche.

fettamente le viti protesiche. Maschera efficacemente l'ombra scura della vite protesica delle corone avvitate su impianti.

Cavità post endodontiche, a differenza dei pellet di cotone, non si impregna e non aderisce ai cementi canalari, rimuovendosi facilmente senza sfilac-



Teflodent - nastro in P.T.F.E., Confezione in bobina da 12 mt.

zatura il teflodent protegge i denti adiacenti rimanendo aderente alle superfici dentali, inoltre non crea spessori (0.076mm) e facilita la rimozione dei cementi di fissaggio,

registrato Medical Device presso il Min. della Sanità quale Dispositivo Medico in Classe I monouso (Tempo massimo di permanenza nel cavo orale 30 giorni). Il "TEFLODENT" è



Non assorbe sangue e saliva evitando lo sgradevole odore alla riapertura. È facilmente rimovibile, è sufficiente afferrare un capo e semplicemente trazionarlo per rimuoverlo completamente. Non si sfilaccia e non aderisce ai cementi di fissaggio, infatti nei monconi implantari non è necessario apporre altri materiali da otturazione in quanto isola per-

ciarsi. Non si attorciglia alle frese rimuovendo l'otturazione provvisoria, salvaguardando le turbine ed evitando fastidiosi effetti "frusta". Si adatta facilmente a qualsiasi cavità essendo perfettamente compatto.

Isolamento degli elementi dentali adiacenti in corso di cementazione di corone, faccette e intarsi. Nelle fasi di morden-

non consentendo di farli aderire alle superfici dentali attigue. Si rimuove semplicemente trazionandolo da un lato. Per scoprire altri campi d'utilizzo e le modalità di impiego visita www.teflodent.it

"TEFLODENT" è un prodotto certificato CE per l'uso professionale odontoiatrico con garanzia di qualità, liberi di tenere in studio in quanto re-

un prodotto completamente made in italy. È disponibile nello spessore di 0.076 mm in rocchetti da 12 m.

Per informazioni Teflodent
Tel. 320 600 90 87
innovadentalesrls@gmail.com
www.teflodent.it



VERIFICHE PERIODICHE

Rivolto agli studi medici odontoiatrici e cliniche dentali

- ✓ Verifica di sicurezza degli apparecchi Elettromedicali
- ✓ Verifica degli impianti elettrici per ambienti medici
- ✓ Verifica dell'impianto di messa a terra e protezione (DPR 462/01)
- ✓ Verifiche funzionali come da norme tecniche di riferimento



Bisecco Srl - Este (Padova) Tel. 0429 670776 www.bisecco.net



Nuovi VISTASCAN 2.0. Collegati al futuro

Dürr Dental è lieta di presentare la nona generazione di VistaScan: Mini Easy 2.0 e Mini View 2.0.



Da sinistra: VistaScan Mini Easy 2.0 e VistaScan Mini View 2.0

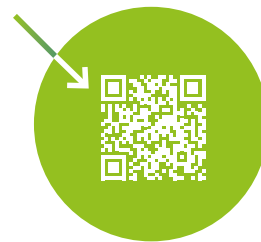
Molte le novità introdotte dalla linea 2.0. La qualità di immagine tuttavia, focus imprescindibile dell'azienda, è sempre ai massimi livelli del mercato grazie

alla sua risoluzione di ben 40 lp/mm teoriche e 22,7 lp/mm reali. Per semplificare e velocizzare l'operatività, i nuovi scanner introducono la scansione super

rapida a 4 secondi e un nuovo sistema di inserimento dei film ai fosfori con slot magnetico a riconoscimento automatico del formato. Novità importante sono i film ai fosfori IQ, che permettono di accedere a molte funzioni legate all'Intelligenza Artificiale. Grazie al software "one-click" VistaSoft 3.0, l'IA ruota automaticamente la radiografia in orizzontale e verticale, rileva il lato di esposizione errato della pellicola ai fosfori e verifica la qualità dei film. Il display touch da 5" di Mini View 2.0 è ancora più fluido e rapido, con una qualità d'immagine paragonabile a quella visualizzata in VistaSoft. L'utile funzione Scan Manager gestisce in maniera ordinata le acquisizioni da più postazioni di lavoro. Inoltre, è ora disponibile (optional) un nuovo dispositivo, lo Smart Reader: attraverso la tecnologia RFID, VistaSoft associa il film ai fosfori IQ al paziente. In qualsiasi momento si scansioni il film, questa verrà inviata e

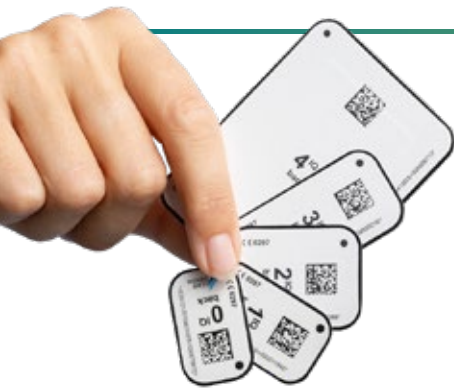
GUARDA IL VIDEO

<https://youtu.be/7ZLe5zZU1n0>



memorizzata nel PC corretto e all'interno della cartella esatta del paziente, senza bisogno di ulteriori interazioni con la macchina. VistaScan Mini View 2.0 introduce anche un'altra novità: Ambient Light. Un LED indica lo Status della macchina e della scansione. La stessa luce può essere personalizzata per una perfetta integrazione cromatica nello studio odontoiatrico.

La linea VistaScan 2.0 definisce nuovi Standard di qualità e alza ulteriormente le sue prestazioni per gli utenti più esigenti.



VistaScan Film ai fosfori IQ S0-S4

Gli attuali film ai fosfori Plus, disponibili nelle taglie dalla 0 alla 4, si distinguono per l'altissima qualità d'immagine e la durata nel tempo. Riuscire a portarli ad un livello ancora più alto non era compito facile, ma Dürr Dental ci è riuscita introducendo l'Intelligenza Artificiale nelle radiografie intraorali, con i nuovi Film ai fosfori IQ. Grazie all'ottica introdotta dal top di gamma VistaScan Ultra View e presente anche nella

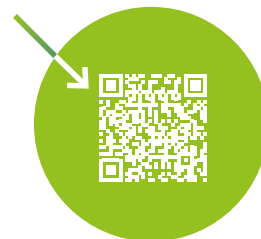
nuova linea VistaScan 2.0 (Easy e View) è stato possibile apporre un QR code per identificare il film ai fosfori e accedere così a una serie di funzioni innovative. L'Intelligenza Artificiale di VistaSoft è in grado di effettuare un controllo automatico della qualità dei film ai fosfori IQ durante ogni acquisizione intraorale (a partire dalla ventesima scansione). Quando il software rileva il decadimento dell'immagine acquisita, l'operatore potrà, come prima istanza, utilizzare i panni di pulizia per film ai fosfori, che, detergendo a fondo la loro superficie, ne migliorano subito la qualità. Se il film ai fosfori fosse invece danneggiato, VistaSoft consiglia la sua sostituzione. I film ai fosfori IQ garantiscono quindi una qualità eccellente e duratura dell'immagine. Altra grande novità è la rotazione automatica delle immagini. Un algoritmo basato sull'Intelli-

Nuovi Film ai Fosfori IQ: L'intelligenza Artificiale nello studio odontoiatrico

genza Artificiale di VistaSoft controlla l'orientamento delle immagini radiografiche intraorali e, se necessario, corregge la rotazione in base all'anatomia visualizzata, senza bisogno di ulteriori passaggi manuali. In questo modo viene semplificato il workflow lavorativo in area clinica e si risparmia tempo prezioso. È stata introdotta infine anche l'identificazione del numero del dente acquisito e la relativa memorizzazione nelle proprietà delle immagini. I nuovi film ai fosfori IQ sono stati pensati per migliorare e semplificare il workflow quotidiano. Sono compatibili con VistaScan Ultra View

GUARDA IL VIDEO

<https://www.youtube.com/watch?v=CRBki5y7ZZY>



e con i nuovissimi VistaScan Mini View 2.0 e Mini Easy 2.0.

Per informazioni
DÜRR DENTAL
www.duerrdental.com/it

Fisiograft Ha Pasta Biomateriali

Biomateriali dedicati alla rigenerazione ossea con applicazioni in campo dentale, in grado di ricostruire l'impalcatura su cui l'osso andrà a rigenerarsi prima di un intervento odontoiatrico

Fisiograft Ha Pasta è un biomateriale di sintesi utilizzato in chirurgia dentale e maxillo-facciale per il riempimento di cavità ossee naturali o patologiche. La sua composizione unica a base di acido polilattico e acido poliglicolico (PLGA) e idrossiapatite (HA) lo rende un prodotto unico nel suo genere. Il copolimero PLGA, presente in Fisiograft Ha Pasta, svolge la funzione di mantentore di spazio riassorbibile tra il piano del difetto osseo e il tessuto



Fisiograft - dispositivo medico per la chirurgia rigenerativa

connettivo. Questo permette agli osteociti di sostituirlo in un periodo relativamente breve, circa 4-6 mesi, fino alla formazione di tessuto osseo naturale. L'idrossiapatite presente in Fisiograft, invece, garantisce una rapida vascolarizzazione, facilita l'avanzata degli osteoni e si comporta da mantentore di spazio, costituendo l'impalcatura necessaria alle cellule per creare la nuova matrice ossea. Fisiograft Ha Pasta è disponibile in confezione da 2 siringhe da 1 ml, e risulta facilmente modellabile. A contatto con sangue o fisiologica, assume maggiore

consistenza e di conseguenza permette il riempimento della cavità ossea mantenendosi in posizione e permettendo una modellazione a spatola. Questo rende Fisiograft Ha Pasta ideale per la chirurgia orale, l'implantologia e la parodontologia, nonché per grandi e mini rialzi del seno mascellare, il mantenimento del volume e la chirurgia parodontale.

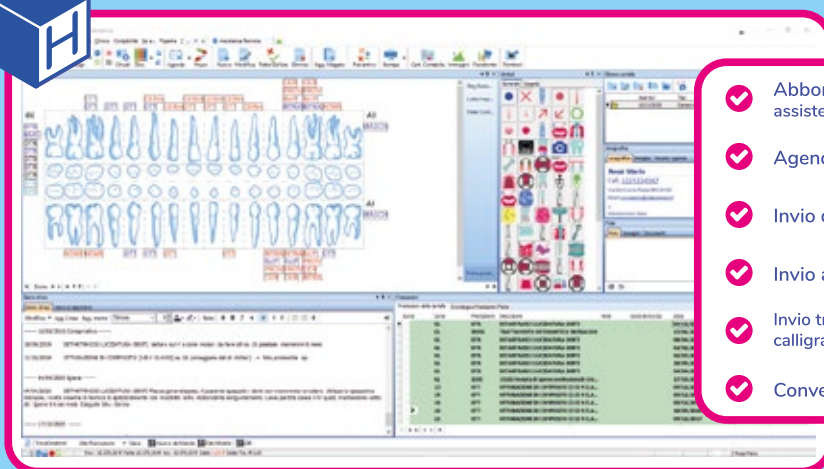
Fisiograft Ha Pasta è privo di rischi crociati come SARS, BSE, HIV e HBV, e parzialmente radio-opaco. Inoltre, è adatto a tutti i tipi di spazi, anche quelli più difficili da raggiungere, ren-

dendolo un'ottima soluzione per chirurgia.

Fisiograft Ha Pasta è un biomateriale innovativo e affidabile, in grado di offrire vantaggi significativi rispetto ad altre soluzioni sul mercato. La sua composizione unica e la sua versatilità lo rendono un prodotto ideale per la chirurgia dentale e maxillo-facciale, e rappresenta una soluzione affidabile per il riempimento delle cavità ossee. Con la sua certificazione CE0426, ISO9001 e ISO13485, Fisiograft è un prodotto sicuro e affidabile, e rappresenta un'ottima scelta per gli operatori del settore.

Per informazioni Ghimas spa
Via Cimarosa Domenico, 85
40033 Casalecchio Di Reno BO
ghimas@ghimas.com
www.ghimas.it

Cambi Software Gestionale? La risposta è Horizon Blue.



- ✓ Abbonamento annuale assistenza remota e aggiornamenti inclusi
- ✓ Agenda sincronizzata Google Calendar
- ✓ Invio di Whatsapp, Sms, Email
- ✓ Invio automatico al sistema TS e SDI
- ✓ Invio triage, anamnesi, consensi con firma calligrafa ai pazienti tramite Whatsapp o Sms
- ✓ Conversione gratuita da altri gestionali

www.caes.it / tel 06.94316041 / whatsapp 347.2535621 / info@caes.it / FB @CaesSoftware

Trios 5, lo scanner intraorale per semplificare la digitalizzazione dello studio

TRIOS 5 è l'ultimo ed innovativo scanner intraorale di 3Shape progettato per semplificare, come mai prima d'ora, il processo di digitalizzazione del settore odontoiatrico.

Semplicemente ergonomico
Il nostro scanner intraorale più piccolo e leggero di sempre TRIOS 5 Wireless è lo scanner 3Shape più efficiente di sempre. È il 30% più compatto, con un peso di soli 300g ed una lunghezza di 26,6 cm.

Semplicemente pratico
Con tecnologia di allineamento intelligente *ScanAssist* Ottimizzate le scansioni durante il processo di acquisizione, guidati dall'anello LED e dal feedback sensoriale, il tutto grazie all'in-



Componistica TRIOS 5 Wireless

novativa tecnologia *ScanAssist* che minimizza distorsioni e di-

sallineamenti dei modelli 3D, rendendo la presa di impronte così semplice da consentirvi di rendere la scansione intraorale parte integrante della routine quotidiana. *ScanAssist* ed il nuovo design compatto, sono stati introdotti per garantire il massimo degli standard nell'acquisizione delle scansioni 3D ed il controllo delle contaminazioni.

- Grazie alla tecnologia *Smart Power Management*, che fa passare automaticamente TRIOS 5 in modalità di sospensione, una singola batteria vi permetterà di effettuare tantissime scansioni. Fino a 66 minuti di scansione continua per batteria.
- Modelli 3D di precisione senza alcun bisogno di uno strumento di calibrazione.
- L'anello LED ed i feedback

sensoriali guidano la scansione rendendola ancora più semplice. Design a due pulsanti per una facile navigazione e analisi delle scansioni.

Semplicemente igienico

Un nuovo standard di protezione del paziente e di controllo delle infezioni

Il corpo dello scanner è stato ideato per una facile pulizia e disinfezione.

- I puntali di scansione chiusi possono essere *autoclavabili fino a 100 volte*.
- Pellicole protettive monouso ultrasottili, aderenti e quasi invisibili per proteggere il corpo dello scanner e ridurre il rischio di contaminazione incrociata. Richiedi una demo online o nel tuo studio a italy@3shape.com

Per informazioni
3Shape
Tel. 02.8900685
italy@3shape.com

La piattaforma in cloud AG.Live di Amann Girschbach ottimizza il workflow

Con la piattaforma in cloud AG.Live, Amann Girschbach ha creato il workflow digitale ottimale lungo l'intera catena di processi dentali. AG.Live collega tra loro odontoiatri e odontotecnici, come pure macchine, processi e sistemi. L'ottimizzazione dei processi di lavoro assicura un notevole risparmio di costi e tempo. Il workflow convalidato migliora anche la sicurezza dei processi.

Grazie alla piattaforma in cloud AG.Live, i casi clinici vengono gestiti centralmente in conformità al GDPR e alla legge statunitense HIPPA e sono accessibili in modo interdisciplinare da tutte le parti, cioè dal laboratorio odontotecnico e dallo studio odontoiatrico. Mettersi d'accordo è quindi molto più efficiente: gli operatori interes-

sati possono interagire sui casi clinici direttamente sulla piattaforma, scambiandosi anche i file necessari. Viene semplificata anche la suddivisione o la delocalizzazione dei lavori. "AG.Live offre un processo di lavoro integrato al 100%, senza soluzione di continuità dalla A alla Z, e consente di ottenere, oltre a un notevole risparmio



di costi e tempo, soprattutto un workflow convalidato e sicuro. La piattaforma in cloud facilita la collaborazione in maniera sensazionale - per tutti e tra tutti: tra gli studi e i laboratori, ma anche tra di noi e i nostri clienti. Non è mai stato così facile prima d'ora ricevere consigli su misura per ogni caso clinico semplicemente premendo un pulsante oppure chiedere supporto al nostro servizio di assistenza con un

clic del mouse", dichiara Christian Ermer, Vice Presidente del reparto Marketing & Digital di Amann Girschbach. Il collegamento di AG.Live con le macchine Ceramill di Amann Girschbach offre numerosi vantaggi: i processi vengono semplificati, dalla gestione dei materiali agli update del software, fino ai servizi di assistenza. Prossimamente, tramite la connessione ad AG.Live sarà possibile ricevere da qualsiasi postazione e in qualsiasi momento un update sullo stato delle macchine e sugli ordini portati a termine.

Per informazioni
Amann Girschbach AG
Herrschaftswiesen 1
6842 Koblach/Austria
Tel. +43 5523 623 33-0
austria@amanngirschbach.com

GMT: perché è diversa?

GMT è un'azienda italiana che produce impianti dentali e componentistica protesica sita in provincia di Novara. Sviluppando e producendo prodotti sia per lo studio odontoiatrico che per il laboratorio odontotecnico, l'obiettivo è sempre quello di creare una perfetta sinergia tra fase chirurgica e di protesizzazione dentale.

Per fare ciò è necessario proporre al mercato articoli in primo luogo di **alta qualità**, per evitare che vengano compromesse una e/o l'altra fase di riabilitazione dentale, e in secondo luogo ad **alto gradiente innovativo**, andando a migliorare aspetti relativi alle tempistiche e alla comodità dei professionisti. Un esempio che meglio rappresenta i valori di



Sistema GMT barra per protesi

GMT è il nuovissimo sistema barra per protesi provvisoria in interventi di carico immediato. Brevettato dall'azienda, questo insieme di elementi permette all'odontotecnico di costruire

una protesi provvisoria in pochissimo tempo e soprattutto senza utilizzare saldatura, punto di grande innovazione e di risparmio in termini economici. L'azienda però propone anche

altro, differenziandosi dalle altre case produttrici. Per rispondere alle esigenze di **assistenza** e **formazione** necessarie, e soprattutto molto richieste, per utilizzare al meglio i prodotti, l'azienda ha diversi chirurghi professionisti e odontotecnici sul territorio italiano, con cui è possibile collaborare per conoscere al meglio le tecniche e i protocolli chirurgici da seguire, sia a livello teorico che pratico durante un intervento e/o per la fase di protesizzazione.

**Per informazioni
GMT srl
Tel. 0322.838858
Cell. 351.7293837
info@gmteu.com
www.gmteu.com**

AMANNGIRRBACH

DENTISTRY UNIFIED

EASILY

Connect To The (Work-)Flow

Insieme per una migliore salute orale

Discover the (Work-)Flow: amanngirrbach.com/ids

VISIT US AT THE
IDS
14.-18.03.2023
Cologne

EVENTI

EXPO3D E IL DIGITAL DENTAL THEATER PROTAGONISTI DI EXPODENTAL MEETING 2023

Expodental Meeting, in programma a Rimini dal 18 al 20 maggio, conferma anche per questa edizione l'area Expo3D, con il **Digital Dental Theater nel padiglione C2**, l'evento completo sulla odontoiatria digitale che, riscosso il successo delle precedenti edizioni, non tradisce il format consolidato. Guidati da **Davis Cusotto**, Direttore Scientifico di Expo3D, si alterneranno sul palco odontoiatri e odontotecnici per **mettere in scena il flusso digitale in odontoiatria**, con la collaborazione, per alcuni interventi, delle Società Scientifiche: **RAD** - Academy of Digital Dentistry and Dental Radiology, **SIDO** - Società Italiana di Ortodonzia, **AIOP** - Accademia Italiana di Odontoiatria Protesica, **DDS** - Digital Dentistry Society.

Il programma scientifico Expo3D 2023 propone **tre format** di eventi che si susseguono durante le tre giornate di Expodental Meeting. **Workshop** sui trattamenti di eccellenza in restaurativa, implantologia, ortodonzia; Live Demonstration con odontoiatri ed odontotecnici insieme dal vivo sul palco, per illustrare casi clinici con l'utilizzo di software e device (scanner, stampanti, fresatori); **Digital Economy Space**, novità assoluta 2023: incontri dedicati agli apporti positivi che la digitalizzazione offre a organizzazione, management e comunicazione nello studio odontoiatrico.



Davis Cusotto

Odontoiatra, libero professionista in Asti. Giornalista pubblicista. Bibliofilo appassionato di trend, comunicazione e nuove tecnologie.

APPUNTAMENTI DA SEGNALARE

► **GIOVEDÌ 18 MAGGIO | ORE 10.15**

Presentazione del programma scientifico EXPO3D 2023. **Padiglione C2**

► **VENERDÌ 19 MAGGIO | ORE 14.45**

Digital economy space di: "Come posso migliorare l'esperienza di cura del paziente e differenziarmi dai competitor? Digital dentistry top benefits".
Armida Parigi e Riccardo Lucietti

► **SABATO 20 MAGGIO | ORE 10.00**

Tavola rotonda: "Cambieresti il tuo dentista per uno più digitale?" Dati riferiti a marzo 2023 del survey nazionale della rivista Dica33.
Norberto Maccagno.

Tutti gli aggiornamenti del programma scientifico sul portale visitatori raggiungibile da www.expodental.it, sezione eventi.

www.expodental.it

TEFLODENT®

NASTRO IN P.T.F.E. AD USO ODONTOIATRICO



**SICURO
COMODO
CERTIFICATO CE**

Disponibile presso i
migliori depositi dentali.

ALL ON 4



ABUTMENTS







PROTESI AVVITATA



POST ENDO

www.teflodent.it

320 600 9087

innovadentalesrls@gmail.com



Dispositivo Medico in Classe I monouso (Tempo massimo di permanenza nel cavo orale 30 giorni)

FORMAZIONE

CREDITI ECM: RICONFERMATO IL TRIENNIO CON PROROGA FINO ALLA FINE DEL 2023

I professionisti sanitari avranno tempo fino al 31 dicembre 2023 per recuperare i crediti Ecm non conseguiti entro la fine del 2022 e relativi al periodo 2020-2022

Questa novità che prevede un emendamento al decreto legge Milleproroghe approvato dalle Commissioni Affari costituzionali e Bilancio del Senato. Dalla prima stesura del decreto sembrava confermata l'introduzione di un "quadriennio formativo", che però si è tramutato nuovamente in triennio (2020-2022) con però un anno aggiuntivo di proroga per maturare i crediti morosi. Per i professionisti che invece risultano in regola, è iniziato come da prassi il nuovo triennio (2023-2025), con decorrenza ordinaria dal 1 gennaio di quest'anno. Inoltre l'emendamento fornisce un'ulteriore proroga per il recupero degli Ecm non conseguiti nei trienni precedenti, ovvero 2014-2016 e 2017-2019. La certificazione dell'assolvimento dell'obbligo Ecm per i periodi in esame potrà essere conseguita attraverso crediti compensativi definiti con provvedimento della Commissione nazionale della formazione continua. Questa possibilità sarà concessa a tutti quei professionisti sanitari che non sono stati in grado di raggiungere i crediti necessari per l'assolvimento dell'obbligo in quei due trienni.



95%
delle cure dentali non è coperto dal sistema sanitario nazionale

Cure dentali e Servizio Sanitario Nazionale: UN DISASTRO!

Solo un anziano su 5 può permettersi una protesi dentale fissa; l'82% si rivolge a uno studio privato, mentre meno di uno su dieci si reca per le cure in una struttura pubblica. Per le cure odontoiatriche vengono spesi circa 19 miliardi di euro l'anno, cifra che impatta quasi esclusivamente sulle tasche degli utenti, poiché il 95% delle cure non è coperto dal sistema sanitario nazionale. I dati delineati dal rapporto su "Senior e Odontoiatria", redatto da Senior Italia FederAnziani e condotto dal suo centro studi, confermano una realtà già nota: il dentista è diventato un "lusso" e si va solo in casi estremi, in quanto non esiste di fatto nessun servizio da parte della Sanità pubblica.

Leggi il rapporto su: www.aduc.it/notizia/salute+solo+over+65+puo+permettersi+prote+si_139360.php

SOCIAL MEDIA

ANDI sempre più social: apre il canale Instagram

Cresce la presenza social dell'Associazione Nazionale Dentisti Italiani che,

dopo le numerose iniziative intraprese per lo sviluppo della pagina Facebook, amplia il progetto di comunicazione con l'apertura del canale Instagram. La comunicazione non riguarderà soltanto i dentisti ma, in stile divulgativo, si rivolgerà anche ai cittadini interessati alla salute dentale, con un mix di elementi grafici visivamente piacevoli e testi pen-

sati specificamente per Instagram e per il suo pubblico. Tutta la strategia social del profilo ANDI Instagram sarà guidata dall'uso di software d'analisi altamente qualificati che verranno utilizzati per monitorare le dinamiche che caratterizzano il media e ampliare la visibilità della pagina dell'Associazione

BTI CORE

IMPLANT



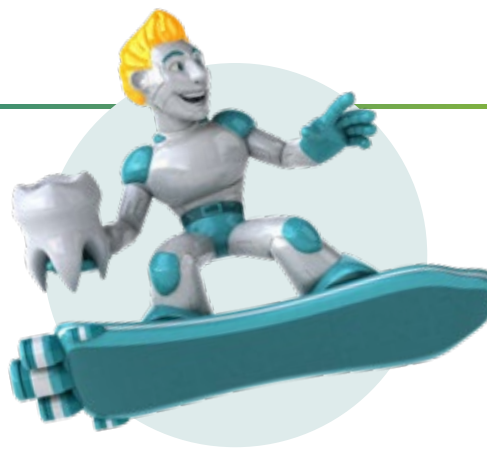
Impianti BTI CORE®
Fai di più con meno.

Scopri cosa rende diverso BTI CORE®



In OMAGGIO il case-study
del Dr. Eduardo Anitua
MD, DDS, PhD
bit.ly/bti-core





INDUSTRIA DENTALE

ODONTOIATRI E INDUSTRIA DENTALE NEL 2023: COSA ASPETTARSI IN FUTURO?

Nel settore odontoiatrico, il progresso tecnologico e le conseguenze della pandemia hanno portato ad un cambiamento di paradigma nei processi, nei trattamenti offerti e nell'evoluzione dei modelli di business. Si tratta di una trasformazione in atto da alcuni anni che nel 2023 si consoliderà.

Incremento dell'estetica dentale

Come mostra lo **studio dell'American Academy of Cosmetic Dentistry**, il mercato dell'odontoiatria cosmetica avrà un tasso di crescita del 7,1% fino al 2025. Tra i trattamenti dentali estetici più comuni ci sono lo sbiancamento e le faccette dentali.

Spinta dell'odontoiatria digitale

Secondo uno **studio di Fortune Business Insights**, la digitalizzazione nel settore odontoiatrico è una delle ragioni principali della crescita dell'industria dentale. Come dimostra lo studio, la crescita è stata accelerata dall'implementazione di innovazioni tecnologiche che migliorano la qualità dei trattamenti e facilitano il lavoro dei professionisti.

Stampa 3D nel dentale: sviluppo in crescita

La stampa 3D sta rivoluzionando tutti i settori, compreso quello odontoiatrico. Nel settore dentale, la stampa 3D sta crescendo a un tasso annuo del 20,2% dal 2022 e si prevede che continuerà a crescere almeno fino al 2027 secondo uno **studio di Markets and Markets**. Uno dei principali vantaggi della stampa 3D per il settore dentale è la produzione di pezzi in un'ampia varietà di materiali con grande precisione e ad una velocità superiore rispetto ai metodi tradizionali.

Boom dell'Intelligenza artificiale in odontoiatria

L'uso dell'intelligenza artificiale è un'altra delle novità del dentale che contribuisce alla digitalizzazione del settore. Il suo utilizzo si diffonde grazie ai vantaggi che apporta allo studio, consentendo diagnosi, trattamenti e follow-up più efficienti e accurati e riducendo i tempi rispetto ai metodi tradizionali. L'AI ha già molte applicazioni nel dentale ed è in continua evoluzione.

Crescita della teleodontoiatria

La pandemia ha segnato un punto di svolta per la teleodontoiatria che è diventata un servizio sempre più popolare. Si prevede che continuerà a crescere almeno fino al 2030, secondo una **ricerca di Research and Markets**. È importante sottolineare che la teleodontoiatria non può sostituire completamente le visite in presenza, fondamentali soprattutto nella fase diagnostica e per alcuni interventi e trattamenti.

Maggiore attenzione all'ambiente

Il 93% dei cittadini europei considera il cambiamento climatico un problema serio che riguarda tutti. Le aziende non possono più ignorare questa realtà e stanno adottando sempre più misure per ridurre il loro impatto ambientale, una tendenza che sta diventando molto importante soprattutto tra i più giovani. Nello studio dentistico l'adozione di politiche ecocompatibili offre una visione positiva e impegnata ai propri pazienti.

La crescita delle catene dentali

La crescita dei gruppi odontoiatrici rispetto alle cliniche tradizionali sta cambiando la morfologia del settore dentale. In Italia, negli ultimi anni, il numero di laureati in odontoiatria è aumentato e la concorrenza tra gli studi è inevitabilmente cresciuta. In questo contesto, le catene odontoiatriche hanno registrato una crescita graduale: nel 2022 sono cresciute del 22% rispetto all'anno precedente, mentre gli studi odontoiatrici tradizionali hanno visto crescere la propria instabilità.

RICONOSCIMENTI

HENRY SCHEIN È STATA INSERITA NELL'ELENCO FORTUNE DELLE "AZIENDE PIÙ STIMATE AL MONDO" PER IL 22° ANNO CONSECUTIVO

L'azienda ha ottenuto il primo posto nel suo settore per il quinto anno consecutivo

Henry Schein, Inc. (Nasdaq: HSIC), la più grande azienda fornitrice di soluzioni sanitarie per professionisti operanti in studi dentistici e medici, ha annunciato oggi di essere stata inserita nell'elenco delle "Aziende più stimate al mondo" stilato da FORTUNE® per il 2023. Si tratta del 22° anno consecutivo che l'azienda ottiene questo riconoscimento. Henry Schein si è anche classificata prima nella categoria dei grossisti del settore sanitario per il quinto anno consecutivo. "Da oltre 90 anni, l'interesse per il successo dei nostri stakeholder - i nostri clienti, fornitori, membri del Team Schein, investitori e la società in generale - è stato a lungo alla base del nostro approccio al business orientato allo scopo e continua a testimoniare il nostro coraggioso impegno per creare un mondo più sano", ha dichiarato Stanley M. Bergman, Chairman of the Board e Chief Executive Officer di Henry Schein. *"Nonostante le sfide che dobbiamo affrontare come società e settore, la dedizione e la determinazione dei circa 22.000 membri del Team Schein rimane forte e i nostri valori continuano a essere un fattore chiave del successo dell'azienda. A nome del Team Schein, siamo onorati di essere stati inclusi nell'elenco FORTUNE delle "Aziende più stimate al mondo".* Secondo FORTUNE, l'elenco delle "Aziende più stimate al mondo" è la classifica più completa inerente alla reputazione delle aziende. FORTUNE ha pubblicato la classifica completa sul suo sito Internet. www.henryschein.com

Dental Today

Fioriscono le offerte di marzo!



Fillart Bond Adesivo
€ 22,50



K Files Mani
€ 3,90



Sekusept Polvere
€ 28,80



Alginate Kromopan
€ 4,10

**Ulteriore sconto
del 5% se
ordini online:
dentaltoday.it**



Offerte valide fino al 15/05/2023 (offerta valida fino ad esaurimento scorte)



Per informazioni, richieste, ordini
veloci: WHATSAPP Dental Today
345 7790044



Tutte le nostre promozioni
sulla pagina Facebook

CHIAMATA GRATUITA

Numero Verde Automatico
800 - 300222
5% SCONTO

Numero Verde
800 - 383918
CON OPERATORE



Pietro Andrea Cioffi
Esperto di gestioni patrimoniali

Fondatore nel 1982, poi presidente e AD della TC sistema poi quotata in borsa nel 2000; dal 2004 al 2016 direttore e consulente alla clientela c/o la Julius Baer di Lugano; Senior private Banker dal 2016 al 2019 in Swan Asset Management e dal 2019 in Extrafid SA; dal 2016 presidente e business developer di Teethan Spa; Dal 2017 al 2022 nel board di BTS Spa; Dal 2002 al 2006 Presidente del golf di Carimate.

IL MERCATO STA PER RIPRENDERSI DEFINITIVAMENTE O SIAMO IN UNA TRAPPOLA PER RIALZISTI?

Ogni tempo è caratterizzato da una parola o da una frase che "segna" quel tempo. È passato quasi un quarto di secolo oramai dal fatidico anno 2000, in cui si è parlato per oltre un anno del "millenium Bug".

Oggi una delle parole che più contraddistinguono il nostro tempo è "policrisi". Nel 2022 questa parola è stata molto gettonata, anche grazie ad Adam Tooze, un professore di storia della Columbia University, la cui newsletter "Chartbook", pubblicata settimanalmente, è una lettura quasi obbligata per economisti, cronisti dei mercati finanziari e storici di ogni genere. Il significato di questa parola, calata nella realtà dei nostri giorni, sta ad indicare che viviamo in un'epoca in cui abbiamo a che fare con più problemi contemporaneamente.

Alcuni problemi ci sono molto chiari, sia perché li viviamo con una certa urgenza, sia perché i media ne parlano costantemente, come ad esempio l'inflazione o come la pandemia di Covid; altri ci sono meno chiari ed anche, apparentemente, meno urgenti, come ad esempio il calo demogra-

fico che pure sarà un grave problema nei prossimi decenni. Relativamente a questo ultimo problema è proprio di queste ultime settimane l'annuncio del governo cinese che per la prima volta in Cina i nati sono inferiori alle morti. Altri problemi compaiono improvvisamente in tutta la loro gravità ma lentamente si spengono in una abitudine di notizie che quasi diventano fastidiose, come ad esempio la guerra in Ucraina, le tensioni Cina-Taiwan o anche le tensioni geopolitiche tra USA e Cina. Però come molti di voi (che fate o avete fatto gli imprenditori) sanno, dietro ogni crisi c'è sempre una opportunità. Quindi io direi che alla parola policrisi che magari ci genera ansia e ci può spaventare, io accoppierei la parola poliopportunità, proprio ad indicare che, le varie circostanze di crisi, ci devono preoccupare, ma devono allo stesso tempo stimolarci a cercare quelle opportunità che inevitabil-



VUOI RICEVERE UNA NEWSLETTER CON ULTERIORI APPROFONDIMENTI? CONTATTA L'AUTORE: pietroandrea@mac.com



mente le crisi trascinano con sé. La storia è piena di esempi di opportunità che derivano dal pericolo. Abbiamo l'abitudine, come esseri umani, di vedere alcuni problemi come insormontabili, per poi scoprire a distanza di tempo che nulla era insormontabile. Con questo in mente, diamo un'occhiata ad alcune delle vere sfide che dobbiamo affrontare quest'anno mentre affrontiamo la policrisi. Dal punto di vista economico, le variabili chiave sono il comportamento strategico della FED, la persistenza dell'inflazione e la paura di una recessione. Nonostante le crescenti prove a sostegno delle previsioni di recessione, il mercato azionario rimane in contrasto con tale prospettiva. Ciò lascia gli investitori nella situazione di temere un ulteriore calo dei mercati azionari, ma non vogliono perdere una potenziale ripresa.

È difficile trascurare le previsioni di recessione che attualmente proliferano sui titoli dei giornali. Ad esempio, un eccellente pezzo di *Simon White di*



Bloomberg fa un'osservazione importante.

“Le azioni non saranno in grado di registrare un rally durevole e uscire dal loro mercato ribassista fino a quando il ciclo non cambierà. Sfortunatamente, quando i dati principali sono depressi come lo sono oggi rispetto ai dati coincidenti, il ciclo non gira senza che ci sia una recessione. Sulla base dei dati storici, le azioni subiranno un ulteriore ribasso del 15% circa se gli Stati Uniti subiranno una recessione”.

Tuttavia, nonostante i dati a sostegno delle previsioni di recessione, il mercato continua a ignorare tali avvertimenti.



Pietro Andrea Cioffi

Congressi e Fiere in Italia

APRILE

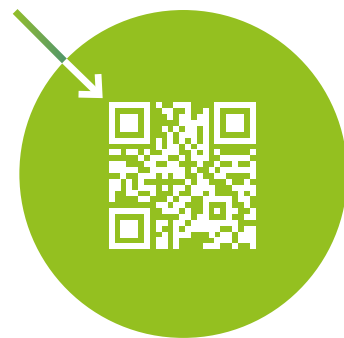
20-22 Catania, CT
30° Congresso Nazionale
CDUO
www.cduo.it

05-06 Bari, BA
ANTLOmeeting Congresso
Sud
www.antlo.it

11-13 Torino, TO
EAS 2023
info@eas-aligners.com

26-27 Firenze, FI
4° simposio internazionale
il trattamento dei tessuti
molli parodontali e
peri-implantari
www.simposiotessutimolli.it

27 Padova, PD
8° congresso nazionale
di SIMSO
simso.it



MAGGIO

04-06 Bologna, BO
24° Congresso Annuale AIC
www.accademiaitalianadi-conservativa.it

18-20 Firenze, FI
Congresso Nazionale
Accademia Italiana
di Ortodonzia 2023
<https://asio-online.it/>

18-20 Rimini, RN
Expodental Meeting 2023
www.expodental.it

Congressi e Fiere all'Estero

APRILE

20-22 Buenos Aires, Argentina
ITI Congress Argentina &
Uruguay
events@iti.org
www.iti.org

27-29 Saint Paul, Stati Uniti
Star of the North Meeting
2023 - Annual Scientific
Session
info@mndental.org
www.mndental.org

Ordem Dos Médicos Dentistas
ioc@omd.pt

Morocco Medical Expo 2023
ibenjelloun@ateliervita.ma

21-25 Chicago, Stati Uniti
AAO Annual Session 2023
- American Association of
Orthodontists
info@aaortho.org
www.aaomembers.org

27-29 Welch, Stati Uniti
MDLA Northland Exhibi-
tion 2022 - 48th Edition -
Midwest Dental Laboratory
Association
info@mwidentalab.org
midwestdentallabassoc@gmail.com
www.mndentallab.org
info@finnexpo.fi
www.finnexpo.fi

25-26 Barcellona, Spagna
SEPA SidP Symposium
2022
segreteria@sidp.it

04-07 Aksu, Turchia
IDENTEX 2023
 Phone: +90 212 465 74 74

21-22 Madrid, Spagna
ORAL-TECH 2023 - 2nd
Expodental International
Forum
www.ifema.es/en/oral-tech

17-19 Lisbona, Portogallo
31st Edition
OMD Congress 2022

25-30 New York, Stati Uniti
Greater New York
Dental Meeting 2022
(GNYDM)
98th Annual Session
info@gnydm.com
www.gnydm.com

12-13 Birmingham, Regno
Unito
BDA 2023
enquiries@bda.org
www.bda.org

12-13 Dresda, Germania
ITI Congress Germany
& Austria
events@iti.org
www.iti.org

MAGGIO

04-06 El Jadida, Marocco

12-13 Vienna, Austria
WID 2023
wid@dentalverband.at



GMTEU[®]
 CG Implant



Sistema barra per
 protesi provvisoria

Via Boggia 17/19
 Gattico-Veruno (NO)
 Tel: +39 0322 83 88 58
 Cell: +39 351 7293837
info@gmteu.com
 Spedizioni in tutta Italia



VIENI A SCOPRIRE
L'INNOVAZIONE!



Semplice
 Veloce
 Non si salda

DENTISTI

MAGGIO

CHIRURGIA

Data: 26
Bologna, BO
mectron@metron.com
L'estrazione piezoelettrica: innovazione in chirurgia estrattiva

CONSERVATIVA

Data: 06
Bologna, BO
MJ Eventiaic@mjeventi.com
Mastermind

Data: 06
Fiumana, FC
info@pierreservice.it
Utilizzo delle resine infiltranti nelle alterazioni discromiche dello smalto
Modesti D.

Data: 09
Milano, MI
corsi@dentaltray.it
Moderna odontoiatria adesiva
Turrini R.

Data: 12
Brescia, BS
geocorsi@gmail.com
Restauri diretti e indiretti - qualità e ottimizzazione dei tempi

Data: 12-13
Casalecchio di Reno, BO
ICDE Tel. 051.6113581
Restaurativa nel settore posteriore con la tecnica AFG
Pastorini E.

Data: 24
Viareggio, LU
corsi@dentaltray.it
Sbiancamento dentale professionale: tu da che parte stai?
Rizzati T.G.

Data: 25-27
Fiumana, FC
corsi@dentaltray.it
Black & white - corso di cariologya & sbiancamento dentale
Turrini R., Emiliani F.

DIGITALE

Data: 04
Fiumana, FC
corsi@dentaltray.it
Full digital implant workflow

Data: 13
Fiumana, FC
corsi@dentaltray.it
Il microscopio operatorio nell'odontoiatria moderna
Uccioli U., Malentacca A.

Data: 17
Padova, PD
corsi@dentaltray.it
3Shape clinical experience: il punto di vista del clinico
Dallari G.

Data: 26-27
Palermo, PA
corsi@dentaltray.it
Protesi digitale di base su denti anteriori
Arcara Carlo

EMERGENZE

Data: 13
Vicenza, VI
info@massimofrabotta.it
Corso emergenze nello studio odontoiatrico
Argenton

ENDODONZIA

Data: 05
Fiumana, FC
corsi@dentaltray.it
Endo academy corso base - pratica collettiva fiumana

Data: 08-12
Bari, BA
calogerobugea@yahoo.it
Corso di endodonzia ortograde "rompi il ghiaccio" 5 giorni full immersion
Bugea C.

Data: 12-13
L'Aquila, AQ
andrea.polesel@libero.it
Corso teorico pratico di endodonzia chirurgica
Lucio Daniele

Data: 17
Siena, SI
corsi@dentaltray.it
Il concetto di endodonzia moderna secondo FKG
Ambu E.

Data: 18-20
Vasto, CH
t.carlesi@gmail.com
Corso di Endodonzia
Carlesi T.

Data: 19
Napoli, NA
corsi@dentaltray.it
Il trattamento endodontico in seduta singola: protocolli operativi
Tonini R.

Data: 19-20
Due Carrare, PD

Sweden & Martina
www.sweden-martina.com
Master teorico-pratico di endodonzia minimamente invasiva
Marcoli P.A.

Data: 22-24
Milano, MI
info@studiofornara.eu
Endodonzia: razionale clinico pratico
Fornara R.

Data: 25
Civitanova Marche, MC
corsi@dentaltray.it
Semplificare la terapia endodontica nel pluriradicolato
Mancini M.

Data: 26-27
Arenzano, GE
andrea.polesel@libero.it
Endo-resto full immersion
Polesel A.

Data: 27
Milano, MI
mectron@metron.com
PROPHY Today La profilassi di domani, oggi con Stefano Checchi

FOTOGRAFIA

Data: 12-13
Padova, PD
info@massimofrabotta.it
Corso foto in medicina in odontoiatria
Matteoda E.

GESTIONE

Data: 26-27
Sant'Angelo Lodigiano, LO
andrea.polesel@libero.it
Ottimizzazione economica ed ergonomica delle procedure cliniche ed organizzative
Balsano L., Semenza M.

Data: 26-27
Viareggio, LU
MJ Eventi info@mjeventi.eu
ITI Section Meeting 2023 - Team Approach: il successo clinico alla luce delle ultime evidenze scientifiche

IMPLANTOLOGIA

Data: 11-13
Roccasecca, FR
MJ Eventi
corsistraumanngroup@mjeventi.it
Dagli impianti alla protesi Toronto in zirconia monolitica. Corso pratico su Paziente MASTERCLAS

Data: 12-13
Roma, RM

! AVVERTENZE

I corsi e congressi riportati in questa rubrica potrebbero subire annullamenti e variazioni. Per la partecipazione ai corsi contattare sempre le segreterie organizzative.

www.leone.it
Corso di approfondimento clinico-pratico con impianti a connessione conometrica
Guerra M., Palazzo L.

Data: 19
Rimini, RN
www.iao-online.com/roma2022
Indicazioni delle riabilitazioni a supporto implantare del mascellare postero-laterale superiore atrofico: Un consenso multidisciplinare internazionale utilizzando il metodo Delphi modificato

Data: 20
Torino, TO
Mj Eventi
corsistraumanngroup@mjeventi.it
La gestione dei casi estetici implantari nell'era Digitale
Casentini P.

Data: 29
Sesto Fiorentino, FI
www.leone.it
Giornate di chirurgia dal vivo per odontoiatri e protesi su impianti per odontotecnici
Targetti L., Pisa M.

MARKETING

Data: 13
Padova, PD
corsi@dentaltray.it
Nel vortice della segreteria: dal front office al back office. Strategie per una gestione zen dello studio odontoiatrico
Cariglia G.

Data: 16
Roma, RM
corsi@dentaltray.it
Multidisciplinarietà: come

progettare gli studi del futuro network archmedo *Fosti F.*

Data: 26-27
Fiumana, FC
tizianocaprara@gmail.com
Il personale ausiliario che vogliamo
Caprara T.

ORTODONZIA

Data: 06-07
Napoli, NA
www.micerium.it
In Office: gestione clinica e biomeccanica del trattamento con allineatori
Cecere F.

Data: 12-13
Milano, MI
Sweden & Martina
www.sweden-martina.com
Corso avanzato di tecnica straight wire

Data: 12-13
Napoli, NA
www.micerium.it
Tradizione ed evoluzione nella diagnosi e pianificazione del trattamento ortodontico

Data: 18-20
San Benedetto del Tronto, AP
www.iapnor.org
La ULF-tens in odontoiatria/ortodonzia neuromiofasciale: protocollo operativo e interpretazione clinica
Pagnoni G., Morgese F.

Data: 18-20
San Benedetto del Tronto, AP
www.iapnor.org
Riequilibratore occlusale neuromiofasciale r.o.n.m.f.® in laboratorio
Tammaro G., Catanzaro M.

Data: 19-20
Quinto di Treviso, TV
www.micerium.it
Corso Teorico-Pratico di Terapia Elastodontica con AMCOP
Cardarelli F.

Data: 25-27
Roma, RM
www.micerium.it
GBR e Post-Estrattivi
Tallarico M., Muzzi L.

PARODONTOLOGIA

Data: 05-06
Fiumana, FC
romadentalschool@gmail.com

Chirurgia minivasiva dei terzi molari inclusi

Data: 10-13
Milano, MI
info@passionsmileacademy.com
Riabilitazione totale adesiva
Maida C., Barbarulo F.

Data: 18
Firenze, FI
aggiornamenti.corsi@gmail.com
Chirurgia orale, nuovo corso formativo annuale

Data: 20-21
Firenze, FI
segreteria@sidp.it
Errori, complicanze e fallimenti in parodontologia e implantologia: come evitarli, come risolverli

PROTESI

Data: 18
Fiumana, FC
info@pierreservice.it
Corso biennale di protesi fissa

Data: 24-27
Casalecchio di Reno, BO
ICDE Tel. 051.6113581
Trattiamo insieme il nostro paziente edentulo: la protesi totale oggi
Casucci A.

SEDAZIONE

Data: 13-14
Padova, PD
info@massimofrabotta.it
Corso ipnosi Pro Rossani
Rossani F.

ODONTOTECNICI

MAGGIO

GESTIONE

Data: 26-27
Viareggio, LU
MJ Eventi info@mjeventi.eu
ITI Section Meeting 2023 - Team Approach: il successo clinico alla luce delle ultime evidenze scientifiche

IMPLANTOLOGIA

Data: 29
Sesto Fiorentino, FI
www.leone.it
Giornate di chirurgia dal vivo per odontoiatri e

protesi su impianti per odontotecnici *Targetti L., Pisa M.*

ORTODONZIA

Data: 18-20
San Benedetto del Tronto, AP
www.iapnor.org
Riequilibratore occlusale neuromiofasciale r.o.n.m.f.® in laboratorio
Tammaro G., Catanzaro M.

IGIENISTI

MAGGIO

GESTIONE

Data: 26-27
Sant'Angelo Lodigiano, LO
andrea.polesel@libero.it
Ottimizzazione economica ed ergonomica delle procedure cliniche ed organizzative
Balsano L., Semenza M.

Data: 26-27
Viareggio, LU
MJ Eventi info@mjeventi.eu
ITI Section Meeting 2023 - Team Approach: il successo clinico alla luce delle ultime evidenze scientifiche

ORTODONZIA

Data: 18-20
San Benedetto del Tronto, AP
www.iapnor.org
La ULF-tens in odontoiatria/ortodonzia neuromiofasciale: protocollo operativo e interpretazione clinica
Pagnoni G., Morgese F.

PARODONTOLOGIA

Data: 12-13
Bologna, BO
segreteria@sidp.it
L'impiego delle nuove tecnologie nella terapia di supporto parodontale e implantare

Data: 20-21
Firenze, FI
segreteria@sidp.it
Errori, complicanze e fallimenti in parodontologia e implantologia: come evitarli, come risolverli.



EXPO DENTAL MEETING | 18-19-20 MAGGIO 2023 RIMINI - ITALIA



Le migliori aziende italiane e internazionali del dentale, decine di **corsi gratuiti** e profilati per ogni esigenza dei diversi professionisti del settore, percorsi personalizzati per odontotecnici, focus su **digital workflow**.



JOIN ENJOY LEARN



Come il passato plasma il futuro

Da 175 anni siamo pionieri della visualizzazione aumentata e sfidiamo i limiti dell'immaginazione.

Con la nostra passione ispiriamo i nostri clienti a raggiungere il successo, guardando oltre.

I clinici scelgono ZEISS per le loro più importanti sfide chirurgiche. E tu?



Seeing beyond